

بأسمه تعالی

گزارش سالیانه هیأت مدیره به مجمع عمومی صاحبان سهام سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۱. بخش اول: مقدمه
۲. بخش دوم: کلیات
۳. بخش سوم: عملکرد مالی
۴. بخش چهارم: عملکرد عملیاتی
۵. بخش پنجم: برنامه‌های آتی

مجمع عمومی عادی سالانه صاحبان سهام شرکت گروه دارویی برکت (سهامی عام)

۱. بخش اول: مقدمه

در اجرای مفاد ماده ۲۳۲ اصلاحیه قانون تجارت، مصوب اسفند ماه ۱۳۴۷ و ماده ۴۵ قانون بازار اوراق بهادار بدینوسیله گزارش درباره فعالیت و وضع عمومی شرکت گروه دارویی برکت برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ بر پایه سوابق، مدارک و اطلاعات موجود تهیه و به شرح ذیل تقدیم می‌گردد.

گزارش حاضر به عنوان یکی از گزارش‌های سالانه هیأت مدیره به مجمع، مبتنی بر اطلاعات ارائه شده در صورت‌های مالی بوده و اطلاعاتی را در خصوص وضع عمومی شرکت و عملکرد هیأت مدیره فراهم می‌آورد.

به نظر اینجانبان اطلاعات مندرج در این گزارش که درباره عملیات و وضع عمومی شرکت گروه دارویی برکت می‌باشد، با تاکید بر ارائه منصفانه نتایج عملکرد هیأت مدیره و در جهت حفظ منافع شرکت گروه دارویی برکت و انطباق با مقررات قانونی و اساسنامه شرکت تهیه و ارائه گردیده است. این اطلاعات هماهنگ با واقعیت‌های موجود بوده و اثرات آنها در آینده تا حدی که در موقعیت فعلی می‌توان پیش‌بینی نمود، به نحو درست و کافی در این گزارش ارائه گردیده و هیچ موضوعی که عدم آگاهی از آن موجب گمراهی استفاده‌کنندگان می‌شود، از گزارش حذف نگردیده و در تاریخ ۱۳۹۹/۴/۱۹ به تأیید هیأت مدیره رسیده است.



شرکت گروه دارویی برکت (سهامی عام)

گزارش فعالیت و وضع عمومی

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

امضاء	سمت	نماینده	اعضاء هیئت مدیره
	رئیس هیات مدیره	گروه سرمایه گذاری البرز	جناب آقای دکتر حمیدرضا جمشیدی
	نائب رئیس هیات مدیره	گروه دارویی سبحان	جناب آقای نصراله فتحیان
	مدیر عامل و عضو هیات مدیره	کاراندیش دوران معاصر	جناب آقای دکتر اکبر برندگی
	عضو غیر موظف هیات مدیره	سرمایه گذاری پویا	جناب آقای دکتر حسن جلیلی
	عضو غیر موظف هیات مدیره	سرمایه گذاری اعتلاء البرز	جناب آقای دکتر سعید عباسی

۱/۱. پیام هیأت مدیره

صنعت دارو مانند بسیاری از صنایع دیگر در سال گذشته با مشکلات و چالش‌های متعددی مواجه بود که برخی از آن‌ها مربوط به ساختار کلی اقتصاد کشور بوده و برخی مختص به صنعت داروسازی می‌باشد. نحوه قیمت‌گذاری دارو، مقیاس پائین تولیدی شرکت‌های دارویی، وارداتی بودن بیش از نیمی از مواد اولیه مورد نیاز بخش دارویی کشور، به‌روز نبودن تجهیزات و ماشین‌آلات شرکت‌های دارویی، ناتوانی سازمان‌های بیمه‌گر در پرداخت مطالبات، عدم رعایت اصول بهینه تولید منطبق با استانداردهای جهانی در بسیاری از شرکت‌ها، تعاملات بین‌المللی اندک و دشواری در تأمین و انتقال ارز تنها بخشی از مهم‌ترین چالش‌های اختصاصی صنعت دارو در کشور است که عملیات شرکت‌های فعال تولیدی را در سال گذشته با مشکل مواجه ساخته است.

افزایش دوره وصول مطالبات به بیش از یک سال منجر به ایجاد محدودیت سرمایه در گردش و بحران نقدینگی در شرکت‌ها گردیده و رویکرد مالی شرکت‌ها بالاجبار به دریافت تسهیلات مالی با نرخ بهره بیش از ۱۸ درصد تغییر یافته و این موضوع تا جایی پیش رفته است که بیش از ۱۵ درصد از فروش و نزدیک به نیمی از سود عملیاتی شرکت‌های دارویی صرف پرداخت هزینه‌های مالی و در نهایت کاهش حاشیه سود صنعت شده است.

در خصوص شرکت‌های تولیدی زیرمجموعه گروه دارویی برکت نیز این موضوع صادق بوده و هزینه‌های مالی و سود عملیاتی شرکت را تحت تأثیر قرار داده است.

از طرف دیگر و به دلیل وجود ظرفیت مازاد در صنعت در بخش مولکول‌های کوچک و اشباع بازار داخلی، پیچیدگی فرایند و فراهم نبودن زیرساخت‌های لازم برای صادرات دارو به بازارهای خارجی، شدت رقابت در بسیاری از بخش‌های این صنعت فزونی گرفته و منجر به شکل‌گیری جنگ‌های قیمتی و اعطای تخفیف‌های نامعقول گشته است و این موضوع نیز به نوبه خود موجبات کاهش سودآوری صنعت را در پی داشته است. البته از نکات مثبت سال ۱۳۹۸ می‌توان به حمایت وزارت بهداشت از داروهای تولیدی در مقابل واردات دارو اشاره نمود. اما باید اشاره داشت که بدهی‌های دولت در این سال متورم گشته و در قبال این بدهی‌ها اوراقی نیز به پخش‌ها تخصیص داده نشد.

با این حال و علی‌رغم وضعیت نامناسب صنعت داروسازی، گروه دارویی برکت به عنوان یکی از مهمترین بازیگران صنعت داروسازی کشور و با در اختیار داشتن واحدهای کسب و کاری مختلف در تمامی حلقه‌های زنجیره ارزش صنعت از تولید مواد اولیه، تا تولید فرآورده نهایی و توزیع، با استمرار بر اتخاذ استراتژی‌های مناسب و سرمایه‌گذاری در فرصت‌های جذاب، نوآورانه، آینده‌نگارانه و دارای پتانسیل‌های رشد فوق العاده، آتیه‌ای امیدبخش را پیش‌روی سهامداران قرار داده است.

بر این مبنا حوزه‌های کسب و کاری جدیدی با توجه به جهت گیری‌های نظام سلامت و صنعت دارو در دنیا، بار بیماری‌ها و علل اصلی مرگ و میر در کشور، علاوه بر کسب و کارهای موجود در برنامه راهبردی پنج ساله دوم هدفگیری شده است. توسعه سرمایه‌گذاری در حوزه‌های کسب و کاری جدید مانند راهاندازی شرکت بیوسان فارمد (مشمول بر سه پروژه تولید داروهای بیوسیمیلار، پپتید و واکسن)، راهاندازی شرکت سل تک فارمد (تولید فرآورده‌های سلول درمانی) از جمله مهمترین سرمایه‌گذاری‌هایی است که به عنوان موتورهای رشد دارویی برکت در یک دهه آینده ایفای نقش خواهند نمود. ورود حوزه درمان‌های پیشرفته (پروژه کارتی‌سل و سرمایه‌گذاری در فناوری آلون به منظور افزایش ظرفیت کارخانه سلول درمانی) نیز از دیگر مسیرهای انتخابی برای ورود به بخش‌های جذاب‌تر و دارای پتانسیل رشد آتی است.

علاوه بر هدفگیری حوزه‌های کسب و کاری جدید، برنامه‌های ویژه‌ای نیز به منظور بهینه‌سازی سبد محصولات، ارتقای کیفیت خطوط تولیدی شرکت‌های زیرمجموعه، ورود جدی‌تر به بازار کشورهای منطقه و توسعه صادرات و بهینه‌سازی سبد محصولات آنها در برنامه راهبردی ۵ ساله دوم گروه دارویی برکت توسعه داده شده است.

در سالی که گذشت این مجموعه توانست دو ثمره مهم از سبد سرمایه‌گذاری‌های جدید را برداشت نماید و با عنایت الهی و پس از تلاش‌های شبانه‌روزی متخصصین و سرمایه‌های انسانی زیرمجموعه در نهایت و پس از ۴ سال، پروژه سل تک فارمد، اولین کارخانه سلول درمانی ایران و منطقه، به صورت رسمی وارد فاز تولید گردید. به علاوه، شهرک صنعتی دارویی برکت نیز به عنوان یکی از بزرگترین شهرک‌های صنعتی حوزه سلامت منطقه با بهره‌گیری از زیرساخت‌های مطابق با استانداردهای بین‌المللی افتتاح گردید و شرکت‌های بزرگ داخلی و خارجی با خرید زمین در شهرک شروع به ساخت کارخانه‌های خود در یک سال گذشته نموده‌اند. فروش حدود ۵۰ درصد زمین‌های شهرک گواه استقبال فعالان و سرمایه‌گذاران عرصه دارویی کشور از زیرساخت‌های مناسب موجود در شهرک دارویی بوده است.



شرکت گروه دارویی برکت (سهامی عام)

گزارش فعالیت و وضع عمومی

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۱/۲. گزیده اطلاعات مالی گروه دارویی برکت - تلفیق

۱۳۹۷	۱۳۹۸	
الف) اطلاعات عملکرد مالی طی دوره (مبالغ به میلیون ریال):		
۲۸,۶۸۳,۸۱۸	۴۲,۸۰۲,۲۷۸	درآمد خالص
۵,۳۷۸,۰۷۰	۹,۴۹۲,۳۸۱	سود عملیاتی
۶۸۲,۴۸۱	۳,۱۳۷,۹۴۱	درآمدهای غیرعملیاتی
۳,۰۱۶,۵۳۴	۸,۸۲۱,۸۸۴	سود خالص - پس از کسر مالیات
ب) اطلاعات وضعیت مالی در پایان دوره (مبالغ به میلیون ریال):		
۴۳,۱۶۱,۱۰۷	۶۵,۰۸۷,۵۰۱	جمع داراییها
۳۰,۲۱۱,۸۳۵	۴۱,۹۷۷,۷۶۳	جمع بدهیها
۳,۴۰۰,۰۰۰	۵,۸۰۰,۰۰۰	سرمایه ثبت شده
۱۲,۹۴۹,۲۷۲	۲۳,۱۰۹,۷۳۸	جمع حقوق مالکانه
ج) نرخ بازده (درصد):		
۷٪	۱۴٪	نرخ بازده داراییها
۲۳٪	۳۸٪	نرخ بازده حقوق صاحبان سهام (ارزش ویژه)
د) اطلاعات مربوط به هر سهم		
۳,۴۰۰,۰۰۰	۵,۸۰۰,۰۰۰	تعداد سهام در زمان برگزاری مجمع
۱۶۵	۵۳۰	سود واقعی هر سهم - ریال
۲,۵۷۵	۲۵,۴۶۰	آخرین قیمت هر سهم در تاریخ تأیید گزارش - ریال
ه) سایر اطلاعات:		
۳,۵۲۷	۳,۵۰۷	تعداد کارکنان - نفر (پایان سال)

۲. بخش دوم: کلیات

۲/۱. تاریخچه

گروه شامل شرکت گروه دارویی برکت (سهامی عام) و شرکت‌های فرعی آن است. شرکت گروه دارویی برکت (سهامی عام) در تاریخ ۱۲ خرداد ماه ۱۳۸۹ به صورت شرکت سهامی خاص تشکیل و در تاریخ ۳۰ خرداد ماه ۱۳۸۹ تحت شماره ۳۷۷۶۶۵ با شناسه ملی ۱۰۳۲۰۲۷۵۶۴۳ در اداره ثبت شرکت‌ها و مؤسسات غیر تجاری استان تهران به ثبت رسیده است.

طبق صورتجلسه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۳۹۱/۰۲/۲۷ نام شرکت از سرمایه گذاری تدبیر فارمد (سهامی خاص) به شرکت دارویی برکت (سهامی خاص) تغییر نمود متعاقباً طی صورت جلسه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۳۹۱/۰۶/۰۴ نام شرکت از دارویی برکت (سهامی خاص) به شرکت دارویی برکت (سهامی خاص) تغییر یافت. ضمناً طبق صورت جلسه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۳۹۵/۰۸/۲۲ و در راستای بورسی شدن شرکت، نام آن به گروه دارویی برکت و نوع آن از سهامی خاص به سهامی عام تغییر یافته است و در تاریخ ۱۳۹۵/۰۹/۱۸ در اداره ثبت شرکت‌ها و مؤسسات غیر تجاری تهران به ثبت رسیده است.

۲/۲. چشم‌انداز، مأموریت و ارزش‌ها

چشم‌انداز

گروه دارویی برکت در راستای تحقق چشم‌انداز گروه توسعه اقتصادی تدبیر و مأموریت خود، در افق ده سال در عرصه دارو و تجهیزات پزشکی مجموعه ای است:

ارزش آفرین، نوآور و پیشتاز در منطقه

مأموریت

گروه دارویی برکت در راستای تحقق اهداف گروه توسعه اقتصادی تدبیر و مفاد اساسنامه، مأموریت‌های زیر را در چارچوب اقتصاد مقاومتی به منظور ارتقای سلامت جامعه بر عهده دارد:

- توسعه، تولید و عرضه محصولات دارویی
- سرمایه‌گذاری در کسب و کارهای نوین ارزش آفرین و فناورانه در عرصه سلامت با مشارکت داخلی و بین المللی
- ایجاد مزیت رقابتی پایدار در عرصه دارو و تجهیزات پزشکی و حضور فعال در بازارهای منطقه ای و بین المللی
- تحقیق، توسعه و نوآوری در عرصه دارو و تجهیزات پزشکی
- مدیریت بهینه سبد دارایی‌ها و سرمایه‌گذاری‌ها

گروه خود را متعهد می‌داند با بهره‌گیری از سبک مدیریت مشارکتی هوشمندانه جهادی و تمرکز بر نوآوری، روابط اثربخش با سازمان‌های مربوطه، بکارگیری و توسعه سرمایه انسانی متعهد و خلاق، حقوق ذی‌نفعان خود را به نحو مطلوب تامین نماید.

ارزش‌ها

- حفاظت از محیط زیست
- اعتماد متقابل با کارکنان و سهامداران
- مسئولیت اجتماعی
- رعایت حقوق مشتریان
- شفافیت اطلاعاتی
- تعهد به کیفیت محصولات
- پایبندی به سرمایه انسانی
- رعایت اصول اخلاقی و حرفه‌ای

۲/۳. اهداف و استراتژی‌های کلان

اهداف کلان گروه دارویی برکت

- (۱) ارتقای شاخص‌های عملکردی مالی و اقتصادی
- (۲) افزایش سهم و ارتقای جایگاه در بازار سلامت کشور و منطقه با محوریت اقتصاد مقاومتی
- (۳) افزایش میزان سرمایه‌گذاری در توسعه فناوری‌های نوین و پیشرفته
- (۴) ارتقای کیفیت و بازده سبد محصولات
- (۵) افزایش سهم در تحقیق و توسعه فناوری‌ها و محصولات نوین عرصه سلامت
- (۶) ارتقای همسویی فعالیت‌های اقتصادی با سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی
- (۷) افزایش رقابت‌پذیری شرکت‌های تابعه
- (۸) ارتقای بهره‌وری، تعالی سازمانی، هوشمندی و مسوولیت‌پذیری اجتماعی
- (۹) ارتقای شاخص‌های حاکمیت شرکتی
- (۱۰) ارتقای ارزش دارایی‌های فکری، «قابلیت و شایستگی»ها و «کیفیت زندگی» سرمایه انسانی

استراتژی‌های کلان گروه دارویی برکت

- (۱) توسعه سرمایه‌گذاری در فعالیت‌های اقتصادی با بازدهی مطلوب
- (۲) تنوع‌بخشی به روش‌ها، ابزارها و منابع تامین مالی داخلی و خارجی
- (۳) بهینه‌سازی سبد کسب و کارهای موجود
- (۴) توسعه تعاملات و ارتباطات موثر داخلی و بین‌المللی
- (۵) توسعه سرمایه‌گذاری فناورانه در حوزه‌های تجهیزات پزشکی، تولید مواد اولیه، فرآورده‌های دارویی با فناوری پیشرفته با مشارکت بخش خصوصی داخلی و بین‌المللی
- (۶) توسعه سرمایه‌گذاری در فعالیت‌های اقتصادی با بازدهی مطلوب
- (۷) توسعه سرمایه‌گذاری در فعالیت‌های دانش‌بنیان و فناوری‌های پیشرفته و تولید محصولات (کالا و خدمات) با ارزش افزوده بالا با بازدهی مطلوب، قابل تأمین و ریسک قابل قبول
- (۸) تقویت زیرساخت‌های عملیاتی کسب و کارهای تابعه
- (۹) تقویت اعتبار اسمی و برند سازمانی در سطح ملی، منطقه‌ای و بین‌المللی
- (۱۰) چابک‌سازی و بهبود ساختار سازمانی و فرایندهای کسب و کار
- (۱۱) توسعه نظام‌های یکپارچه اطلاعاتی مدیریت، نظارت و ارزیابی
- (۱۲) مدیریت ریسک، توسعه یکپارچگی و هم‌افزایی بین واحدهای تابعه
- (۱۳) استقرار و پیاده‌سازی نظام جامع حاکمیت شرکتی
- (۱۴) بهینه‌سازی نظام جذب، نگهداری و توسعه سرمایه‌های انسانی

۲/۴. تغییرات سرمایه و ترکیب سهامداران

سرمایه شرکت گروه دارویی برکت در بدو تاسیس مبلغ ۲۰۰ میلیون ریال (شامل تعداد ۲۰۰.۰۰۰ سهم، به ارزش اسمی هر سهم ۱۰۰۰ ریال) بوده که طی چند مرحله به شرح زیر به مبلغ ۳,۴۰۰,۰۰۰ میلیون ریال (شامل تعداد ۳,۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰ سهم، به ارزش اسمی هر سهم ۱۰۰۰ ریال) در پایان سال مالی منتهی به ۱۳۹۷/۱۲/۲۹ افزایش یافته است. به موجب مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام مورخ ۱۳۹۸/۱/۲۶ افزایش سرمایه شرکت از محل آورده نقدی و مطالبات حال شده سهامداران از مبلغ ۳,۴۰۰ میلیارد ریال به مبلغ ۶,۸۰۰ میلیارد ریال و طی دو مرحله مورد تصویب قرار گرفته است. افزایش سرمایه مذکور در مرحله اول از ۳,۴۰۰ میلیارد ریال به ۵,۸۰۰ میلیارد ریال انجام پذیرفت و در تاریخ ۱۳۹۹/۲/۱۳ در اداره ثبت شرکتها به ثبت رسیده است.

تغییرات سرمایه شرکت گروه دارویی برکت			
تاریخ افزایش سرمایه	درصد افزایش سرمایه	سرمایه جدید (میلیون ریال)	محل افزایش سرمایه
۱۳۹۰/۰۷/۱۸	۸۵	۳۷۰.۰۰۰	مطالبات و آورده نقدی
۱۳۹۱/۰۲/۲۷	۴۱	۵۲۰.۰۰۰	مطالبات و آورده نقدی
۱۳۹۲/۰۹/۲۴	۶۵۴	۳.۴۰۰.۰۰۰	مطالبات و آورده نقدی
۱۳۹۸/۰۱/۲۶	۷۱	۵,۸۰۰,۰۰۰	مطالبات و آورده نقدی

اسامی سهامداران	تعداد سهام	درصد مالکیت
شرکت کار اندیش دوران معاصر	۳,۳۳۲,۹۱۱,۳۳۹	۵۷.۴۶
شرکت سرمایه گذاری پویا	۲۹۸,۴۶۶,۲۳۳	۵.۱۵
بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران	۷۲,۱۰۵,۰۲۸	۱.۲۴
نواندیشان کشت و صنعت تدبیر	۱۵۳,۹۹۴,۸۸۲	۲.۶۶
سرمایه گذاری تدبیر	۹۳,۸۱۹,۹۰۶	۱.۶۲
گروه توسعه اقتصادی تدبیر	۱,۱۱۸,۴۸۴,۷۸۰	۱۹.۲۸
پالایش پارسین سپهر	۲۰۹,۴۲۳,۵۲۵	۳.۶۱
سایر	۵۲۰,۷۹۴,۳۰۷	۸.۹۸
مجموع	۵,۸۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰



شرکت گروه دارویی برکت (سهامی عام)

گزارش فعالیت و وضع عمومی

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

شرکت از منظر بورس اوراق بهادار

وضعیت معاملات و قیمت سهام

شرکت در تاریخ ۱۳۹۵/۰۹/۲۱ در بورس اوراق بهادار تهران در گروه (دارویی) با نماد (برکت) درج شده و سهام آن برای اولین بار در تاریخ ۱۳۹۵/۱۱/۱۷ مورد معامله قرار گرفته است.

وضعیت سهام شرکت طی دو سال اخیر به شرح زیر بوده است :

پایان سال مالی			تعداد روزهایی که نماد معامله شده است	تعداد روزهای باز بودن نماد	ارزش سهام معامله شده (میلیون ریال)	تعداد سهام معامله شده	سال مالی منتهی به
سرمایه	قیمت سهم	ارزش بازار (میلیون ریال)					
(میلیون ریال)	(ریال)	(میلیون ریال)			(میلیون ریال)		
۳,۴۰۰,۰۰۰	۱,۵۴۶	۵,۲۵۶,۴۰۰	۲۳۷	۲۳۷	۲,۰۵۶,۸۳۶	۱,۱۸۹,۳۲۳,۲۶۳	۱۳۹۶/۱۲/۲۹
۳,۴۰۰,۰۰۰	۱,۵۸۶	۵,۳۹۲,۴۰۰	۲۳۱	۲۳۱	۶۴۰,۲۰۵	۳۹۵,۸۵۸,۵۴۷	۱۳۹۷/۱۲/۲۹
۵,۸۰۰,۰۰۰	۸,۸۴۰	۵۱,۲۷۲,۰۰۰	۲۱۹	۲۱۹	۸,۵۵۸,۰۹۶	۱,۷۲۴,۴۵۱,۶۲۰	۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۲/۵. نظام راهبری

۲/۵/۱. اطلاعات مربوط به هیأت مدیره

نام و نام خانوادگی	سمت	تاریخ انتصاب	موظف / غیر موظف	به نمایندگی از	تحصیلات	سوابق حرفه‌ای (۱۰ سال اخیر)
نصراله فتحیان	عضو هیأت مدیره	۹۷/۰۶/۲۴	غیر موظف	گروه دارویی سبحان	فوق لیسانس مدیریت خدمات بهداشت و درمان	نیازسنجی تحقیقاتی مرکز تحقیقات مدیریت سلامت و ارائه چندین مقاله و سخنرانی در کنگره‌های معتبر ملی، موسس و رئیس هیأت مدیره خبریه امدادگران عاشورا، موسس و رئیس هیأت امنای خبریه قدر علوی، موسس و رئیس هیأت مدیره انجمن علمی مدیریت سلامت، مدیرعامل شهرک صنعتی دارویی برکت
اکبر برندگی	عضو هیأت مدیره و مدیرعامل	۹۷/۱۲/۰۹	موظف	گروه توسعه اقتصادی تدبیر	دکترای داروسازی	مدیرعامل گروه سرمایه‌گذاری البرز، مدیرعامل سبحان دارو، مدیر کل نظارت بر دارو و مواد مخدر سازمان غذا و دارو، معاون توسعه مدیریت و منابع سازمان غذا و دارو
سعید عباسی	عضو هیأت مدیره	۹۷/۰۶/۲۴	غیر موظف	سرمایه‌گذاری اعتلاء البرز	دکترای حسابداری	معاون مالی شرکت شفا فارمد، مدیرعامل و عضو هیأت مدیره شرکت خدمات مدیریت نظارت تدبیر برتر، رئیس هیأت مدیره شرکت خدمات رایانه‌ای دیدگاهان سیستم سگال، سرپرست آمار، برنامه‌ریزی و بودجه ستاد اجرایی فرمان حضرت امام (ره)
حسن جلیلی	عضو هیأت مدیره	۹۷/۰۶/۲۴	غیر موظف	سرمایه‌گذاری تدبیر	دکترای علوم و صنایع غذایی - بیوتکنولوژی	هیأت علمی دانشگاه تهران، انتشار مقالات و کتب متعدد داخلی و خارجی، عضو هیأت مدیره مؤسسه غیرتجاری مرکز پژوهشی علم و فناوری آوا و رئیس هیأت مدیره شرکت داروسازی تولید دارو
حمید رضا جمشیدی	رئیس هیأت مدیره	۹۷/۰۶/۲۴	موظف	گروه سرمایه‌گذاری البرز	دکترای تخصصی فارماکولوژی	هیأت علمی دانشگاه علوم پزشکی شهید بهشتی، مسئول اجرای ۳۰ پروژه از طرف بانک جهانی و وزارت بهداشت در زمینه مدیریت، انتشار مقالات و کتب متعدد داخلی و خارجی، عضویت در هیأت تحریریه چندین مجله علمی کشور، ریاست دانشگاه علوم پزشکی اصفهان، قائم مقام معاونت سلامت و رئیس مرکز توسعه شبکه وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی، مسئول اصلاحات در نظام سلامت وزارت بهداشت، مدیرعامل گروه دارویی سبحان، مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری البرز و مدیرعامل و عضو هیأت مدیره شرکت دارویی برکت

۲/۵/۲. گزارش تعداد جلسات هیأت مدیره

تعداد ۳۳ جلسه هیأت مدیره در سال ۱۳۹۸ برگزار گردیده است. شرح کار و تصمیمات جلسات هیأت مدیره طی سال مورد گزارش در صورت جلسات شماره ۱۸۹ تا شماره ۲۲۲ منعکس است. کلیه جلسات هیأت مدیره با حضور اکثریت اعضاء تشکیل شده است و تعداد نفر جلسات هیأت مدیره ۱۶۵ مورد می باشد.

فرایند تصمیم‌گیری در خصوص تعیین حقوق و مزایای مدیران ارشد اجرایی، حقوق و دستمزد مدیران ارشد اجرایی شرکت براساس آیین‌نامه و دستورالعمل ذیربط محاسبه و با تصویب مدیریت عامل تعیین می‌گردد.

۲/۵/۳. اطلاعات مربوط به حسابرس مستقل و بازرس قانونی: مؤسسه حسابرسی

مفید راهبر به عنوان حسابرس و بازرس قانونی برای مدت یک سال تعیین و پرداخت حق‌الزحمه آن در اختیار هیأت مدیره قرار گرفت. مؤسسه حسابرسی مفید راهبر به عنوان بازرس علی‌البدل انتخاب گردید.

۲/۵/۴. اطلاعات مربوط به مدیران اجرایی

نام و نام خانوادگی	سمت	تحصیلات/مدارک حرفه‌ای	سوابق مهم اجرایی
مصطفی ظهیر	معاون مالی و اقتصادی	دکتری حسابداری	سرپرست ارشد حسابداری موسسه حسابداری مفید راهبر، مدیر بودجه گروه توسعه اقتصادی تدبیر، عضو هیأت مدیره شرکت قائد بصیر، رئیس کمیته حسابداری شرکت های پتروشیمی قائد بصیر و نفت و گاز پارسا، عضو کمیته حسابداری شرکت گسترش الکترونیک مبین ایران
بهرام دارایی	معاونت توسعه کسب و کار	دکتری سم شناسی	عضو کمیته راهبری کنترل سموم و آلاینده ها سازمان غذا و دارو- مجری طرح کلان ملی آلاینده ها و تقلبات مواد غذایی سازمان غذا و دارو- عضو کمیته راهبری آلاینده ها و تقلبات مواد غذایی آزمایشگاه های مرجع کنترل غذا و دارو- مسئول مبارزه با تخلفات سازمان یافته در چرخه توزیع و فروش داروها
حسین درگاهی	مدیر منابع انسانی	دکتری حرفه ای مدیریت کسب و کار	مشاور مدیرعامل و مدیر اداری و توسعه منابع انسانی در شرکت های دارویی البرزبالک و تولید دارو، معاون اداری و توسعه منابع انسانی شرکت نفت پارس، مدیر مطالعات راهبردی منابع انسانی شرکت پتروپارس، مدیر منابع انسانی شرکت مدیریت طرح های صنعتی ایران، مدیر برنامه ریزی منابع انسانی و بودجه سازمان فرهنگی هنری شهرداری تهران، عضو نهاد جهاد دانشگاهی
محمد یزدانی	مدیر حسابداری داخلی	کارشناسی حسابداری	اشتغال در موسسات حسابداری معتبر به مدت ۱۶ سال با آخرین سمت مدیر حسابداری مستقل، مدیر حسابداری داخلی هلدینگ دارویی ۸ سال و عضو انجمن حسابرسان داخلی ایران
علی فلاح پور	مدیر بودجه و مجامع	کارشناسی ارشد مدیریت مالی	کارشناس پروژه ها، کارشناس ارشد مالی، ریاست امور سرمایه گذاری های گروه سرمایه گذاری البرز، مدیر بودجه و مجامع گروه سرمایه گذاری البرز و عضویت در هیأت مدیره شرکت تولید دارو، پاکینه شوی، بیمه ایمن البرز و گروه دارویی سبحان
غلامرضا تاج الدینی	رئیس امور سهام	کارشناسی مدیریت	کارشناس بازار سرمایه، مشاور در امور پذیرش شرکت ها
پیمان زمانی نژاد	مدیر حقوقی	کارشناس ارشد حقوق	وکیل پایه یک دادگستری کانون وکلای دادگستری مرکزی، وکیل شرکت گروه سرمایه گذاری البرز، وکیل شرکت تولید دارو، وکیل بانک انصار، وکیل بانک آینده، وکیل موسسه اعتباری صالحین

۲/۵/۵. کمیته‌های تخصصی

در سال گذشته و در راستای استقرار حاکمیت شرکتی، کمیته‌های تخصصی حسابرسی داخلی، مدیریت ریسک، مبارزه با پولشویی، انتصابات و سایر کمیته‌ها به صورت منظم تشکیل گردید که این رویکرد در راستای پایش دقیق‌تر فعالیت شرکت‌های گروه گام مفید و مؤثری بوده است.

نام کمیته	کلیات اهداف و وظایف
حسابرسی	کمک به ایفای مسئولیت نظارتی هیات مدیره و بهبود آن جهت کسب اطمینان معقول از: ۱. اثر بخشی فرآیندهای نظام راهبری، مدیریت ریسک و کنترل‌های داخلی ۲. سلامت گزارشگری مالی. ۳- اثربخشی حسابرسی داخلی ۴. - استقلال حسابررس مستقل و اثربخشی حسابررس مستقل ۵. رعایت قوانین، مقررات و الزامات
مبارزه با پولشویی و تأمین مالی	ایجاد سازوکار مناسب جهت اجرای قانون مبارزه با جرایم پولشویی و براساس رویه‌ها و دستورالعمل‌های مورد تأیید وزارت اقتصاد و شورای عالی مبارزه با پولشویی، حصول اطمینان از حسن اجرای رویه‌های کشف موارد مشکوک به پولشویی در شرکت‌ها، نظارت بر استقرار سیستم‌های کنترل داخلی و اجرای صحیح آن‌ها، پیگیری تأمین و توزیع منابع، پیگیری تأمین اعتبارات مورد نیاز پروژه‌ها از منابع بانکی، سهامدار، اوراق و صکوک و نظارت بر اخذ تسهیلات شرکت‌های زیرمجموعه و حجم تسهیلات اخذ شده، بررسی راهکارهای کاهش نرخ هزینه‌های تأمین مالی
منابع انسانی و انتصابات	جذب، استخدام و بکارگیری اعضای هیات مدیره و مدیران عامل شرکت‌های گروه دارویی برکت، بررسی صلاحیت‌های حرفه‌ای افراد جهت تصدی مشاغل کلیدی و مدیریتی، کمک به ایفای نقش گروه و شرکت‌های تابعه در تحقق مسئولیت‌های حاکمیت شرکتی
فنی، طرح و توسعه و ارتقای GMP	بررسی کارشناسی و نظارت در خصوص کلیه مسائل فنی شرکت‌ها شامل: نظارت بر تصویب پروژه‌ها، انجام مطالعات فنی، اقتصادی و مالی طرح‌های جدید توسعه‌ای و اصلاحی، ارائه بازخور و پیشنهادهایی در جهت بهبود پروژه‌ها
ریسک	بررسی تعیین ریسک پروژه‌ها و شرکت‌های تابعه و ریسک جامع گروه به صورت دوره ای و منظم
توسعه محصول	بررسی سبد محصولات از حیث سودآوری و صرفه اقتصادی، بررسی پایداری شرکت‌های تابعه و ارائه پیشنهاد و راهکار جهت توسعه مطلوب، بررسی قابلیت امکان تولید محصول دانش‌بنیان و ارائه پیشنهاد و راهکار جهت افزودن این محصولات به سبد محصولات شرکت‌های تابعه
هم‌افزایی	بررسی ظرفیت‌های بالقوه شرکت‌های تابعه به منظور استفاده از قابلیت هم‌افزایی بین شرکت‌های تابعه، تسهیل امر هم‌افزایی، تدوین بودجه سالانه هم‌افزایی به تفکیک دوره‌های سه ماهه، تدوین راهکارهای عملیاتی برای اجرای مصادیق هم‌افزایی
بازاریابی، روابط عمومی و صادرات	بررسی و اخذ تصمیم کارشناسی در خصوص کلیه مسائل مرتبط با روابط عمومی و تبلیغات داخلی و بین‌المللی شرکت از قبیل تبلیغات، نمایشگاه‌ها و شناسایی زمینه‌های مربوط به تعاملات بین الملل از قبیل: سرمایه‌گذاری، شراکت با شرکت‌های داخلی و خارجی، صادرات محصولات گروه، سنجش آمادگی صادراتی شرکت‌ها و ارائه راهکار جهت رفع موانع صادراتی، بررسی و ارائه راهکار در خصوص استراتژی قیمت‌گذاری، ترفیع و خدمات مشتریان در بازارهای داخلی و صادراتی
اقتصاد مقاومتی	بررسی راهکارهای اجرایی اقتصاد مقاومتی در حوزه نظام سلامت با تمرکز بر بخش دارویی
فناوری اطلاعات	بازنگری، تدوین و تنظیم آیین نامه‌های مربوطه در راستای ارتقای امنیت و سطح فناوری اطلاعات در شرکت‌های تابعه و حصول اطمینان از پیاده‌سازی کامل آیین‌نامه‌های بالادستی حوزه ICT در سطح شرکت‌های زیرمجموعه
خرید و تأمین نهاده‌های تولید	بررسی مواد اولیه و اقلام بسته‌بندی و تجهیزات جانبی تولید شرکت‌های تابعه و منابع تأمین آن‌ها
حقوقی	بررسی پرونده‌های حقوقی و ارائه راهکار لازم جهت اقدام مقتضی، ارائه مشورت به وکلای شرکت جهت چگونگی اقدام در محافل قضایی و نظارت بر پیگیری پرونده‌های کلان و مهم حقوقی در شرکت‌های تابعه

کمیته حسابرسی

حسابرسی داخلی فعالیتی مستقل، اطمینان بخش، واقع بینانه و مشاوره ای است که برای ارزش افزایی و بهبود عملیات سازمان طراحی شده است. حسابرسی داخلی با فراهم ساختن رویکردی سیستماتیک و روشمند برای ارزیابی و بهبود اثربخشی فرآیندهای راهبری، مدیریت ریسک و کنترل، سازمان را در دستیابی به اهدافش یاری می‌کند.

اهم اقدامات انجام شده واحد حسابرسی داخلی

۱. کسب اطمینان معقول از اثربخشی سیستم مدیریت ریسک و انجام حسابرسی مبتنی بر ریسک و رسیدگی حوزه‌های پرریسک. ارائه راهکارهای اصلاحی برای بهبود مستمر فرآیند مدیریت ریسک شرکت، همکاری و تعامل مستمر با کمیته‌های ریسک شرکت اصلی و شرکت‌های گروه
۲. برون‌سپاری بخشی از عملیات حسابرسی داخلی مبتنی بر ریسک‌های شناسایی شده و پیگیری مداوم وضعیت حسابرسی داخلی و پیشرفت قراردادهای برون‌سپاری در شرکت اصلی و شرکت‌های گروه و بررسی پیشنهادهای اصلاحی در کمیته‌های حسابرسی و ارسال اصلاحات پیشنهادی به هیئت‌مدیره شرکت‌ها
۳. برگزاری جلسات توجیهی و آموزشی و تکمیل و مستندسازی چک لیست سازمان بورس و اوراق بهادار در خصوص کنترل‌های داخلی حاکم بر گزارشگری مالی و پیگیری آن
۴. پیگیری صدور گزارش هیئت‌مدیره به مجمع عمومی در خصوص کنترل‌های داخلی حاکم بر گزارشگری مالی و کسب اطمینان معقول از کفایت دامنه رسیدگی کنترل‌های داخلی توسط حسابرسان داخلی از طریق تعیین دامنه رسیدگی‌ها و تصویب آن و پیگیری آن در کمیته حسابرسی شرکت‌های گروه
۵. بررسی صحت تهیه صورت‌های مالی به منظور کسب اطمینان از ارائه منصفانه اطلاعات و افشای کافی
۶. نظارت و پیگیری مستمر در خصوص نکات مندرج در گزارش‌های حسابرسی داخلی و مستقل و نامه مدیریت توسط کمیته‌ها و واحد حسابرسی داخلی و طرح پیشنهادهای اصلاحی در کمیته‌های حسابرسی
۷. تهیه گزارشات ویژه ارجاع شده از حراست و واحدهای نظارتی و حسابرسی مجموعه ستاد و گزارشات حسابرسی ویژه شرکت‌های تابعه درخواستی از سوی مدیریت عامل

کمیته حسابرسی

کمیته حسابرسی به منظور انجام وظایف تعیین شده در منشور در سال ۱۳۹۲ تشکیل شده و دارای پنج عضو متخصص مالی می باشد که توسط هیئت مدیره منصوب شده اند.

اهم اقدامات انجام شده کمیته حسابرسی

۱. در اجرای ماده ۱۰ دستورالعمل کنترل های داخلی برای ناشران پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران و فرابورس ایران، در تاریخ ۱۳۹۲/۲/۹ نخستین جلسه کمیته حسابرسی شرکت اصلی برگزار گردید. همچنین کمیته حسابرسی شرکت سرمایه گذاری البرز و شرکت های تابعه آن در نیمه دوم سال ۱۳۹۱ و کمیته های حسابرسی شرکت های بیوسان فارمد و شهرک دارویی برکت در نیمه دوم سال ۱۳۹۵ و سل تک فارمد در سال ۱۳۹۶ تشکیل گردید. اعضای کمیته های حسابرسی با انتخاب و حکم هیئت مدیره هر شرکت منصوب شده اند.
۲. جلسات کمیته های حسابرسی شرکت اصلی و شرکت های تابعه حداقل به صورت ماهانه و در راستای ایفای وظایف مقرر شده در منشور کمیته حسابرسی برگزار شده است. در سال ۱۳۹۸ تعداد ۱۷ جلسه کمیته حسابرسی در شرکت اصلی برگزار شده است.
۳. برگزاری جلسات مشترک کمیته حسابرسی و واحد حسابرسی داخلی شرکت های فرعی با کمیته حسابرسی شرکت اصلی به منظور اعمال راهبری کمیته حسابرسی شرکت اصلی بر کمیته های شرکت های گروه و انجام تعاملات مورد نیاز
۴. نظارت مستمر کمیته حسابرسی شرکت اصلی از طریق حضور مدیر حسابرسی گروه دارویی برکت در جلسات کمیته های حسابرسی شرکت های گروه و نظارت بر اثربخشی و ارزیابی عملکرد آن ها و نیز نظارت بر فعالیت حسابرسان مستقل و حسابرسان داخلی
۵. طرح پیشنهادهای اصلاحی کمیته حسابرسی به هیئت مدیره توسط رئیس کمیته حسابرسی و ارائه نتایج عملکرد و صورت جلسات کمیته به هیئت مدیره در شرکت اصلی و شرکت های گروه
۶. اخذ گزارش حسابرسی با اظهار نظر مقبول در شرکت اصلی و عمده شرکت های تابعه، با توجه به پایش مستمر کنترل های داخلی حاکم بر گزارشگری مالی و نظارت منظم بر عملکرد کمیته های حسابرسی و گزارشگری مالی شرکت ها محقق شده است.
۷. کسب اطمینان معقول از کفایت دامنه رسیدگی کنترل های داخلی توسط حسابرسان داخلی از طریق تعیین دامنه رسیدگی ها و تصویب آن و پیگیری آن در کمیته حسابرسی
۸. نظارت بر اطلاعات، شرایط و رعایت الزامات مرتبط با معاملات با اشخاص وابسته

مشخصات کلی واحد حسابرسی داخلی و کمیته حسابرسی به شرح زیر است:

الف- مشخصات کلی کمیته حسابرسی

• تاریخ اولین جلسه: ۱۳۹۲/۲/۹

• مشخصات اعضای کمیته حسابرسی به شرح جدول زیر است:

نام و نام خانوادگی	سمت	عضو غیرموظف هیئت مدیره	شخص حقوقی	عضو مستقل	عضو مالی	آخرین مدرک تحصیلی	تاریخ عضویت در کمیته	اهم سوابق-مدت زمان
سعید عباسی	رئیس کمیته	بلی	سرمایه گذاری اعتلا البرز	خیر	بلی	دکتری حسابداری	۱۳۹۷/۰۸/۲۶	سوابق ارزنده مدیریت مالی و حسابرسی /مدیر عامل شرکت خدمات مدیریت و نظارت تدبیر برتر
مصطفی شهریاری	عضو کمیته	خیر	-	بلی	بلی	کارشناسی ارشد حسابداری	۱۳۹۴/۱۲/۴	عضو جامعه حسابداران رسمی، عضو هیئت مدیره شرکتهای بورسی ۱۰ سال، معاونت مالی و اداری ۸ سال، مدیر مالی ۷ سال، معاون شرکتهای و مجامع ۶ سال، مدیر حسابرسی داخلی ۲ سال، سازمان حسابرسی ۵ سال
نظام الدین رحیمیان	عضو کمیته	خیر	-	بلی	بلی	دکتری حسابداری	۱۳۹۷/۰۸/۲۶	مدیر و شریک موسسات حسابرسی- عضو جامعه حسابداران رسمی ایران- مدرس دانشگاه
هادی جوهری	عضو کمیته	خیر	-	بلی	بلی	دکتری اقتصاد	۱۳۹۲/۲/۹	عضو هیئت مدیره بنیاد برکت و معاون اقتصادی، عضویت در هیئت مدیره گسترش الکترونیک مبین ایرانیان، معاونت توسعه و کسب و کار بین الملل
مظفر شفیعی	عضو کمیته	خیر	-	بلی	بلی	کارشناسی مالی	۱۳۹۷/۰۸/۲۶	عضو جامعه حسابداران رسمی ایران و عضو انجمن حسابرسان داخلی ایران شریک و مدیر ارشد حسابرسی مستقل

ب- مشخصات کلی واحد حسابرسی داخلی

- تاریخ تشکیل: ۱۳۹۴/۱۲/۴
- تعداد کارکنان: یک نفر
- بخشی از عملیات حسابرسی داخلی به شرکت خدمات مدیریت نظارت تدبیر برتر واگذار شده است.
- مشخصات مدیر واحد حسابرسی داخلی در جدول زیر ارائه می گردد:

نام و نام خانوادگی	سمت	رشته تحصیلی	مقطع تحصیلی	تاریخ انتصاب	اهم سوابق-مدت زمان
محمد یزدانی	مدیر حسابرسی داخلی	حسابداری	کارشناسی	۱۳۹۷/۰۹/۰۳	اشتغال در موسسات حسابرسی معتبر به مدت ۱۶ سال با آخرین سمت مدیر حسابرسی مستقل، مدیر حسابرسی داخلی هلدینگ دارویی ۸ سال و عضو انجمن حسابرسان داخلی ایران

گزارش تجزیه و تحلیل ریسک شرکت گروه دارویی برکت

مدیریت ریسک مجموعه فعالیت ها و اقداماتی است که در برخورد با ریسک ها اتخاذ می گردد و امور برنامه ریزی ریسک، ارزیابی ریسک (شناسایی و آنالیز ریسک)، انتخاب اقدامات پاسخگویی به ریسک و پایش و کنترل ریسک را در بر می گیرد و هدف آن افزایش احتمالات و دوره تکرار رخدادهای مطلوب و کاهش احتمال وقوع رخدادهای نامطلوب و یا کاهش شدت اثرات منفی وقایع نامطلوب را دارا می باشد.

کمیته ریسک شرکت گروه دارویی برکت بصورت ماهانه و یا موردی ریسک شرکت گروه دارویی برکت و شرکت های تابعه را با حضور نمایندگان این شرکت ها مورد بررسی و ارزیابی قرار می دهد و در سال ۱۳۹۸ جمعا ۱۲ جلسه بدین منظور برگزار نموده است. البته جلسات ارزیابی ریسک در تمامی شرکت های تابعه در دوره های ماهانه و بصورت مستقل برگزار و نتایج به هلدینگ ارائه می گردد.

ریسک های مرتبط با کسب و کار مجموعه در ۷ گروه شامل ریسک های استراتژیک (داخلی و خارجی)، ریسک های مالی (اعتباری، بازار و نقدینگی)، ریسک های عملیاتی (فرآیندی، انسانی، تکنولوژی و حسابداری)، ریسک قانونی، ریسک های فرهنگی و اجتماعی، ریسک اعتبار اسمی و ریسک های سیاسی بصورت منظم مورد تجزیه و تحلیل قرار می گیرد. شاخص های مورد توجه شناسایی شده به شرح زیر می باشد:

ریسک نوسانات نرخ بهره: نرخ بهره تاثیر مستقیم بر روی هزینه های تولید دارد و بهره پرداختی بابت تامین نقدینگی، موجب کاهش سودآوری شرکت ها خواهد شد. همچنین افزایش در نرخ هزینه های تأمین

مالی می‌تواند طرح‌های توسعه را از توجیه اقتصادی خارج نماید. چرا که بصورت متعارف، بخش قابل توجهی از تامین مالی طرح‌های توسعه ای از بازار پول و سرمایه صورت می‌پذیرد.

ریسک نوسانات نرخ ارز: آثار تغییرات نرخ ارز بر صنعت دارو از جهت شدت بالای ارزشی این صنعت در بخش مواد اولیه و تجهیزات و ماشین آلات نسبت به صنایع دیگر و همچنین استراتژیک بودن کالای تولیدی و ارتباط مستقیم آن با حوزه سلامت از اهمیت مضاعفی برخوردار است. افزایش نرخ ارز علاوه بر افزایش قابل توجه قیمت تمام شده محصولات، می‌تواند به کاهش تولید شرکت‌های دارویی به جهت کمبود منابع ریالی نیز منجر شده و حاشیه سود شرکت‌های مذکور را تحت تأثیر قرار دهد.

از سوی دیگر شرایط ویژه اقتصادی در کشور، موضوع نرخ ارز، نوسانات آن و تاثیر تغییرات نرخ ارز بر روی فعالیت شرکت با توجه به حجم خرید خارجی و وابستگی به ماشین آلات خارجی همواره موضوع بسیار مهمی برای مدیریت شرکت‌های دارویی خواهد بود. با توجه به صعود ناگهانی نرخ ارز در ماه‌های اخیر، نگرانی مربوط به تهیه ارز و نرخ آن افزایش یافته است.

ریسک عوامل بین المللی: تحولات بین المللی بر وضعیت اقتصادی تمامی کسب و کارهای کشور سایه انداخته است و صنعت دارو و گروه دارویی برکت نیز از این امر مستثنی نمی‌باشند. این امر می‌تواند باعث سخت تر شدن گشایش اعتبار برای خریدهای خارجی گردد. از سوی دیگر موضوع مشارکت‌های بین المللی و مذاکرات برای تامین مالی طرح‌های توسعه ای از محل جذب فاینانس را نیز تحت تأثیر قرار داده است.

ریسک قوانین داخلی: تغییر قوانین داخلی از جمله تعرفه‌های واردات، اولویت‌بندی کالاها جهت تخصیص ارز، محدودیت‌های صادرات و قوانین سازمان غذا و دارو از جمله موارد تاثیرگذار بر عملکرد شرکت‌ها می‌باشند.

ریسک نقدینگی: با توجه به شرایط رکود در جامعه و سیاست‌های انقباضی دولت در جمع‌آوری نقدینگی و کنترل آن، مشکل نقدینگی طی سال‌های گذشته همواره بزرگترین دغدغه واحدهای تولیدی و صنعتی بوده است تا جایکه بسیاری از واحدهای تجاری بدلیل کمبود نقدینگی به مرور به مرز بحران و خطر نزدیک شده‌اند. افزایش دوره وصول مطالبات شرکت‌های پخش بصورت زنجیره‌ای تمامی ابعاد کسب و کاری گروه را تحت تاثیر قرار داده است و شرکت‌ها برای جلوگیری از توقف عملیات، مجبور به اخذ تسهیلات بانکی هستند. همچنین با توجه به افزایش قیمت ارز و به تبع آن افزایش مبلغ ریالی خرید شرکت‌ها و همچنین نرخ تسهیلات دریافتی از بانک‌ها، پیش‌بینی می‌گردد مشکلات نقدینگی و تأمین سرمایه در گردش ادامه داشته باشد.



۲/۵/۶. مهم ترین قوانین و مقررات حاکم به فعالیت شرکت

مهمترین قوانین و مقررات حاکم بر فعالیت شرکت گروه دارویی برکت عبارتند از:

- قانون اساسی
- قانون تجارت
- قانون مالیات های مستقیم
- قوانین کار و تأمین اجتماعی
- قوانین بازار بورس و اوراق بهادار
- قوانین توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید
- مصوبات هیأت وزیران
- مقررات و دستورالعمل های بانک مرکزی
- مقررات و دستورالعمل های گمرک
- قوانین، مقررات و دستورالعمل های وزارت بهداشت درمان و آموزش پزشکی
- مصوبات شورای عالی بورس و اوراق بهادار
- استانداردهای حسابداری و حسابرسی
- اساسنامه، مصوبات مجامع عمومی و هیأت مدیره
- و سایر قوانین کشور

۳. بخش سوم: عملکرد مالی

چکیده عملکرد شرکت گروه دارویی برکت در سال ۱۳۹۸ - شرکت			
درصد نوسان	سال ۱۳۹۷	سال ۱۳۹۸	
۲۸۱	۵۸۳,۶۶۶	۲,۲۲۶,۵۰۳	درآمد عملیاتی
(۹)	(۱۲۱,۱۱۳)	(۱۱۱,۰۹۷)	هزینه‌های عملیاتی
۳۵۷	۴۶۲,۵۵۳	۲,۱۱۵,۴۰۶	سود عملیاتی
۴۳۱	۳۷۰,۰۲۵	۱,۹۶۳,۵۲۳	سود خالص

تغییرات در سرمایه‌گذاری‌های شرکت گروه دارویی برکت در سال ۱۳۹۸ - شرکت			
درصد نوسان	سال ۱۳۹۷	سال ۱۳۹۸	
۱۱	۴۴,۲۷۱	۴۹,۰۳۲	دارایی‌های ثابت
۸	۶,۲۷۲,۵۳۳	۶,۷۴۸,۲۷۴	ارزش دفتری کل سرمایه‌گذاری در سهام شرکت‌ها
۰	۷۱۸,۴۴۷	۷۱۸,۴۴۷	سایر دارایی‌ها و مخارج تحقیق و توسعه

تغییرات در ساختار سرمایه و سیاست‌های تامین مالی شرکت گروه دارویی برکت در سال ۱۳۹۸ - شرکت			
درصد نوسان	سال ۱۳۹۷	سال ۱۳۹۸	
۸۹	۴,۷۴۲,۲۷۱	۸,۹۳۵,۷۹۴	حقوق صاحبان سهام
(۲۹)	۴,۲۶۷,۵۱۵	۳,۰۳۵,۴۷۶	بدهی‌های بلندمدت

علت اصلی افزایش ۸۹ درصدی حقوق صاحبان سهام، عمدتاً بابت افزایش سرمایه شرکت معادل ۱۵۳ درصد و افزایش ۲۸۴ درصدی سود انباشته بوده است.

نسبتهای مالی

مهمترین نسبتهای مالی شرکت به شرح ذیل می باشد:

نسبت های سودآوری	نسبت مالی	شرح	۹۸	۹۷	تغییرات
	بازده دارایی ها	سود خالص تقسیم بر دارایی	۱۳.۳۹٪	۶.۹۹٪	۶.۴۰٪
	بازده حقوق صاحبان سهام	سود خالص تقسیم بر حقوق صاحبان سهام	۳۸.۰۷٪	۲۳.۳۰٪	۱۴.۷۸٪
	حاشیه سود ناخالص	سود ناخالص به فروش	۳۰.۵۵٪	۲۷.۹۰٪	۲.۶۵٪
	حاشیه سود عملیاتی	سود عملیاتی به فروش	۲۲.۱۸٪	۱۸.۰۴٪	۴.۱۴٪
	حاشیه سود خالص	سود خالص تقسیم بر فروش	۲۰.۶۱٪	۱۰.۶۱٪	۱۰.۰۰٪
نسبت های اهرمی	نسبت مالی	شرح	۹۸	۹۷	تغییرات
	نسبت بدهی	بدهی تقسیم بر دارایی	۶۴.۸۴٪	۷۰.۰۰٪	-۵.۱۶٪
	پوشش هزینه بهره	سود عملیاتی تقسیم بر هزینه بهره	۳۵۲.۴۴٪	۲۱۲.۱۸٪	۱۴۰.۲۶٪
	نسبت مالکانه	حقوق صاحبان سهام تقسیم بر دارایی	۳۵.۱۶٪	۳۰.۰۰٪	۵.۱۶٪
نسبت های نقدینگی	نسبت مالی	شرح	۹۸	۹۷	تغییرات
	خالص سرمایه در گردش - میلیون ریال	دارایی های جاری منهای بدهی های جاری	۱۳,۶۵۵,۱۵۳	۶,۲۲۷,۵۸۵	۷,۴۲۷,۵۶۸
	نسبت جاری - مرتبه	دارایی جاری تقسیم بر بدهی جاری	۱.۴	۱.۳	۰.۱۲
	نسبت آنی - مرتبه	دارایی جاری منهای موجودی کالا تقسیم بر بدهی جاری	۱.۱	۰.۹	۰.۱۷

✓ همانطور که ملاحظه می گردد در پی افزایش فروش و سودآوری، نسبتهای سود آوری گروه نیز افزایش یافته است.

✓ نسبت پوشش هزینه بهره افزایش قابل توجه داشته است. زیرا فعالیت گروه در سال مالی مورد بررسی منتج به سود عملیاتی ۹,۴۹۲,۳۸۱ میلیون ریالی گردیده است.

✓ خالص سرمایه در گردش گروه مثبت بوده و نسبت به سال قبل بهبود یافته است و بدین معناست که گروه سرمایه در گردش کافی برای عملیاتی تولیدی دارد و قادر به پاسخگویی تعهدات کوتاه مدت خود می باشد. نسبت جاری بالای ۱ و نسبت آنی یک است و چنانچه طلبکاران برای وصول مطالبات خود مراجعه کنند پس از پرداخت کل بدهی، گروه برکت در تامین دارایی جاری برای تداوم فعالیت خود با مشکل مواجه نخواهد شد.

مقایسه عملکرد داخلی شرکت با منابع برون سازمانی اطلاعات از قبیل صنعت

- ✓ کسب رتبه پنجم و نهم صنعت دارو از لحاظ میزان فروش ریالی توسط شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو
- ✓ کسب رتبه اول فروش مقداری توسط شرکت سبحان دارو در صنعت دارو در سال ۹۸
- ✓ حاشیه سود عملیاتی گروه برکت برای شرکت های بورسی صنعت دارو در سال ۹۸ معادل ۴۴٪ می باشد که بالاتر از متوسط صنعت بوده است.
- ✓ نسبت هزینه های عملیاتی به فروش برای شرکت های بورسی صنعت دارو معادل ۳۸ درصد بوده که نسبت به متوسط صنعت که معادل ۷۲ درصد می باشد بسیار پایین تر است.

درآمد فروش سهام شرکت

شرح	۱۳۹۸/۱۲/۲۹	۱۳۹۷/۱۲/۲۹
سود (زیان) حاصل از فروش سرمایه گذاری ها	۹۲,۷۸۸	۰

علت افزایش درآمد فروش سرمایه گذاری ها مربوط به فروش سهام گروه سرمایه گذاری البرز می باشد.

درآمدهای عملیاتی (درآمد سود سهام)

شرح	۱۳۹۸/۱۲/۲۹	۱۳۹۷/۱۲/۲۹	درصد نوسان
درآمد حاصل از سرمایه گذاری در سهام	۲,۲۱۶,۲۴۸	۵۶۰,۴۰۸	۲۹۶

علت افزایش ۲۹۶ درصدی درآمد عملیاتی سود حاصل از سرمایه گذاری در سهام گروه سرمایه گذاری البرز و شرکت شهرک صنعتی دارویی برکت می باشد.

اطلاعات مربوط به معاملات با اشخاص وابسته

مطابق ماده ۱۲۹ اصلاحی قانون تجارت کلیه معاملات مربوطه به شرح یادداشت شماره ۴۶ صورتهای مالی افشا شده است.

اطلاعات تعهدات مالی آتی شرکت

کلیه تعهدات و بدهیهای سرمایه ای و احتمالی آتی به شرح یادداشت شماره ۴۷ صورتهای مالی افشا شده است.

۴. بخش چهارم: عملکرد عملیاتی

۴/۱. عملکرد گروه دارویی برکت

۴/۱/۱. طرح‌های توسعه‌ای

ردیف	نام شرکت	عنوان پروژه
۱	شهرک صنعتی دارویی برکت	ایجاد زیرساخت‌های مورد نیاز سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی در شهرک صنعتی دارویی برکت
۲		ایجاد ساز و کار و زیر ساخت مورد نیاز به منظور احداث ایستگاه هواشناسی برکت
۳		بهره برداری از رمپ ورودی اختصاصی شهرک صنعتی دارویی برکت جهت ارتباط مستقیم از آزاد راه کرج- قزوین
۲	بیوسان فارمد	تولید فرآورده‌های پپتیدی
۳		تولید فرآورده‌های بیوسیمیلار
۴		تحقیق و توسعه تولید واکسن HPV
۱	البرز دارو	ساخت انبار طبقاتی
۲		ساخت ساختمان و تاسیسات واحد مایعات
۱	سبحان دارو	انجام اصلاحات لازم در اتاق تمیز پرس قدیم در بخش تولید و آماده سازی آن جهت نصب دستگاه کوتر
۲		احداث انبار محلولهای آزمایشگاهی بر اساس استانداردهای ایمنی و انتقال انبار قدیم به محل جدید
۳		اورهال دستگاه پرکن پماد و کرم و اضافه نمودن دستگاه فوق به خط تولید نیمه جامدات
۴		نصب و راه اندازی دستگاه کوتر جدید ماشین سازی نامدار و تحویل به واحد تولید پس از انجام تستهای لازم
۵		نصب و راه اندازی مبدل‌های آب گرم در بخشهای مختلف جهت تأمین آب گرم لازم در بخش ساخت قطره و محلول سازی
۶		خرید و نصب و راه اندازی دو دستگاه چیلر جهت تأمین سیستم تهویه مطبوع در خطوط تولید
۷		نصب و راه اندازی سیستم مانیتورینگ سایت نیمه جامدات و نصب GSM
۱	داروسازی تولید دارو	اقدامات انجام شده در رابطه با آزمایشگاه میکروبی شامل: لوله کشی استیل لوپ آپ دیونایز، اجرای لایه اول اپوکسی زیر پانل، اجرای پانل دیواری و سقفی ۸۰۰ متر مربع و تهیه و نصب پس باکس ها ۷ عدد
۲		خرید دو دستگاه کندانسور آبی برای چیلرهای تراکمی ۱۰۵ تن و یک دستگاه اپراتور برای چیلر واحد محلول‌های ضد عفونی
۳		تمدید گواهینامه IMS
۴		اخذ گواهینامه استاندارد ایزو ۱۰۰۱۵

ردیف	نام شرکت	عنوان پروژه
۱	ایران دارو	اجرای نمودن پروژه لیبل اصالت بر روی کلیه محصولات
۲		الکترونیک نمودن پروانه های کلیه محصولات در سامانه IRC سازمان غذا و دارو
۳		اتمام معتبر سازی سیستم آبساز و هواساز شرکت
۱	پخش البرز	راه اندازی سیستم Bach Number جهت کنترل فروش و اقلام تاریخ نزدیک و ضایعات
۲		راه اندازی لاین تجهیزات پزشکی
۳		ارتقاء سیستم سفارش گیری آنلاین بر اساس منطق واحد دارویی
۱	سبحان انکولوژی	پروژه استقرار اصول بهینه تولید (GMP)
۲		راه اندازی و بهره برداری از سیستم EMS & BMS و بهره برداری از تصفیه بهداشتی پساب کارخانه
۳		نصب و راه اندازی یک دستگاه اتوکلاو به منظور افزایش ظرفیت واحد تولید استریل
۴		تمدید گواهینامه GMP محصولات پر خطر جامد از سازمان غذا و دارو
۵		افزایش ظرفیت سیستم آبسازی دارویی
۱	البرزبالک	نصب چهار عدد کندانسور استیل جهت راکتورهای استیل در پلنت B
۲		نصب و راه اندازی مونتاژ تابلو برق مربوط به راکتورها، نصب و کابل کشی ترمومترها، اینورترها و روشنایی راکتورها و روشنایی طبقه اول و دوم در پلنت B و همچنین راه اندازی الکتروموتور مربوط به همزن ها
۳		نصب لوله و اتصالات مربوط به ولو بلاک های راکتورهای پلنت B

معرفی اجمالی پروژه های توسعه کسب و کار

ایجاد بانک سلول مزانشیم از منشأ وارتون ژلی (وارتوسل):

شرکت دارویی برکت با توجه به زیر ساخت های ایجاد شده در شرکت سل تک فارمد بعد از بررسی های گسترده و مطالعه مستندات فناوری اقدام به ایجاد بانک سلول مزانشیم از منشأ وارتون ژلی (وارتوسل) با ظرفیت درمانی بیش از ۱۰,۰۰۰ ویال که در درمان بیماری های فلج مغزی، بیماری قلبی، اوتیسم و SMA کاربرد دارد نموده است.

ایجاد بانک سلول مزانشیم از منشأ چربی (آلوآدسل):

پس از تحقیقات گسترده در شرکت سل تک فارمد، بانک سلول مزانشیم از منشأ چربی (آلوآدسل) با ظرفیت درمانی بیش از ۱۰,۰۰۰ ویال در درمان بیماری های آستئوآرتریت، آرتریت روماتوئید، ALS و MS ایجاد گردید.

پروژه تولید سیتاگلیپتین فسفات مونوهیدرات:

داروی خوراکی کاهنده قند خون بوده که این محصول در مرحله اصلاح فرآیند تولید، راندمان و افزایش بچ سائز تولیدی به منظور افزایش سهم بازار می باشد و تاکنون چند بچ تولید شده و آماده فروش می باشد. شرکت البرز بالک در حال حاضر به عنوان تولیدکننده ماده مؤثره این دارو در کشور امکان تامین نیاز بازار کشور را دارا می باشد.

پروژه تولید ماده مؤثره سرتالین هیدروکلراید:

سرتالین هیدروکلراید به صورت قرص های ۲۵ و ۵۰ میلی گرمی در بازار برای درمان افسردگی استفاده می شود. این دارو از جمله داروهای پرمصرف بوده و بازاری در حدود ۱۳۶۸ میلیارد ریال داراست. ماده مؤثره این دارو به صورت وارداتی تامین می گردید و شرکت البرز بالک در حال حاضر به عنوان تنها تولیدکننده ماده مؤثره این دارو در کشور امکان تامین کل نیاز بازار (۱۴ تن) را دارا می باشد. که این محصول در مرحله اصلاح فرآیند تولید، راندمان و افزایش بچ سائز تولیدی به منظور افزایش سهم بازار می باشد و تاکنون چند بچ تولید شده و آماده فروش می باشد.

پروژه تولید ماده مؤثره داپوکستین هیدروکلراید:

داپوکستین هیدروکلراید برای درمان مشکلات ناباروری در آقایان استفاده می شود و بازاری در حدود ۱۰۴ میلیارد ریال دارا است. شرکت البرز بالک موفق شده است به عنوان اولین تولیدکننده در کشور ماده مؤثره این دارو را تولید و در اختیار تولید کنندگان محصول نهایی قرار دهد. در حال حاضر سالانه در حدود ۵۴ کیلوگرم از این ماده مؤثره دارویی مورد نیاز صنعت داروسازی کشور می باشد که پیش بینی می گردد مقدار مصرف این دارو در آینده افزایش یابد. این محصول تولید شده و به بازار عرضه گردیده است.

پروژه تولید داروی تیکرل® (تیکاگرلور) ریکسان ۱۵ (ریواروکسابان):

قرص ریواروکسابان با نام تجاری ریکسان ۱۵ یک داروی ضد لخته خون است. تیکاگرلوریک داروی آنتی پلاکت (ADP antagonist/P₂Y₁₂ inhibitor) خوراکی است که از چسبیدن پلاکت های خونی به همدیگر و ایجاد لخته های خونی جلوگیری می کند. شرکت سبحان دارو به عنوان اولین تولید کننده این محصول در کشور آماده مجوز ورود محصول به بازار را می باشد اخذ نموده که با قیمت پایین تر و کیفیت قابل رقابت با نمونه های مشابه خارجی، دسترسی بیشتری را برای بیماران فراهم خواهد نمود.

پروژه تولید فوزیتان® (فوزیدات سدیم):

فوزیدات سدیمیک آنتی بیوتیک موضعی جهت درمان عفونت‌های پوستی اولیه) شامل Impetigo-Folliculitis-Erythrasama . . . و ثانویه (به درماتیت‌ها، بریدگی و سوختگی‌ها) می‌باشد. این دارو در مقایسه با آنتی‌بیوتیک‌های خوراکی در بیماران غیر کمپلیکته طول دوره درمان را کوتاه‌تر می‌کند. شرکت سبحان دارو برای اولین بار در کشور تولید پماد ۲٪ این محصول را آغاز و آماده ورود به بازار نموده است. مجوز ورود به بازار آن نیز در سال ۱۳۹۸ اخذ گردید.

پروژه تولید قرص اونیتریل ۴ میلی گرمی (اندانسترون)

قرص اندانسترون با نام تجاری اونیتریل با اثر بر روی ماده‌ای شیمیایی به نام سروتونین که بطور طبیعی در بدن وجود دارد، تهوع را مهار می‌کند. شیمی درمانی، اشعه درمانی و جراحی شرایطی هستند که منجر به افزایش ترشح سروتونین در بدن می‌شوند. سروتونین آزاد شده در بدن با اتصال به گیرنده‌های نوع سوم هیستامین در مغز منجر به وقوع تهوع می‌شوند. اندانسترون با مسدود کردن این گیرنده‌ها دسترسی آن‌ها به سروتونین را مهار می‌نماید و بدین ترتیب تهوع کنترل می‌گردد. در شرکت سبحان دارو اولین سری ساخت این محصول تأیید و مجوز ورود به بازار آن نیز در سال ۱۳۹۸ اخذ گردید.

پروژه تولید ماده اولیه و محصول نهایی داروی ادارااون

داروی ادارااون اولین بار در شرکت داروسازی میتسوبیشی تانابه ژاپن ساخته شد و در ابتدا برای بیماران مبتلا به سکته وارد بازار شد. اما بعدها اثرات مؤثر این دارو بر افراد مبتلا به ALS یا بیماری نورون‌های حرکتی نیز به اثبات رسید. این بیماری یک بیماری عصبی - عضلانی است که شیوع سالانه ۲٪ را در جمعیت جهانی دارد. در شرکت شفافارمد شرکت شفا فارمد با تکیه بر متخصصان داخلی موفق به تولید این دارو برای اولین بار در کشور در دو سطح ماده اولیه و محصول نهایی (سرم تزریقی) در سال ۱۳۹۷ گردید که منجر به صرفه‌جویی ارزی معادل با ۱۲۰ هزار دلار به ازای هر دارو می‌گردد. پس از انجام مذاکرات و انعقاد قرارداد تولید مشارکتی بگ ۱۰۰ میلی لیتری آن با شرکت داروسازی ثامن، در مرداد ۹۷ تولید اولین بچ صنعتی انجام و بعد از طی پروسه ای طولانی به فهرست دارویی کشور اضافه گردید و هم اکنون مقدمات تولید انبوه در حال انجام و در زمستان ۹۸ وارد بازار گردید.

پروژه تولید داروی پکلی تکسل

پکلی تکسل یک داروی سرطانی است که با رشد و انتشار سلول‌های سرطانی در بدن تداخل ایجاد می‌کند. پکلی تکسل برای درمان سرطانهای سینه، تخمدان و ریه و درمان ایدز مربوط به سارکوم کاپوزی استفاده

می‌شود. شرکت سبحان آنکولوژی در سال ۱۳۹۸ پروانه تولید محصول را اخذ و برای نخستین بار روانه بازار نموده است.

ارتقای GMP

پروژه ارتقای GMP کارخانجات گروه دارویی برکت با هدف ایجاد یک فرآیند منطقی برای تصمیم‌گیری در خصوص نحوه هزینه کرد بودجه‌ها در حوزه‌هایی که نیاز به اصلاح GMP دارند و اعمال تدابیر منطقی برای مدیریت هزینه‌ها در این بخش تدوین گردیده است. با توجه به پروژه مذکور ارزیابی اولیه کارخانجات گروه بر اساس الزامات PIC/S و GMP به منظور تعیین سطح انطباق فعلی کارخانجات گروه با این الزامات GMP و شناسایی چالش‌های فنی مهم و اصلی که کارخانجات با آنها مواجه می‌باشند، در حال انجام است.

۴/۱/۲. عرضه محصولات جدید و بهینه‌سازی سبد محصولات

با بررسی عمیق نیازهای بازار و توانمندی‌های شرکت‌های زیرمجموعه، ۶۳ محصول جدید در شرکت‌های دارویی زیرمجموعه در سال ۱۳۹۸ به بازار عرضه شدند و مجوزهای لازم را اخذ نمودند. به علاوه، محصولات شرکت پروژه‌ها نیز مراحل ثبت خود در وزارت بهداشت و ارائه مدارک و مستندات مقتضی را طی می‌نمایند.

۴/۱/۳. افزایش سرمایه شرکت‌های تابعه

افزایش سرمایه در شرکت‌های تابعه، با هدف تأمین منابع مالی جهت حفظ موقعیت در شرکت‌های سرمایه‌پذیر از طریق پشتیبانی مالی و مشارکت در تأسیس یا افزایش سرمایه و اجرای مصوبات مجامع عمومی، به شرح جدول زیر در سال ۱۳۹۸ صورت گرفته است. خاطر نشان می‌سازد :

ردیف	نام شرکت	تاریخ تصویب مجمع	سرمایه قبلی (میلیون ریال)	سرمایه جدید (میلیون ریال)	مبلغ افزایش سرمایه یا سرمایه اولیه (میلیون ریال)
۱	گروه سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)	۱۳۹۲/۱۰/۱۷	۱,۳۸۰,۱۰۰	۱,۶۸۰,۱۰۰	۳۰۰,۰۰۰
۲		۱۳۹۳/۰۸/۱۰	۱,۶۸۰,۱۰۰	۲,۱۰۰,۱۰۰	۴۲۰,۰۰۰
۳		۱۳۹۴/۱۱/۰۳	۲,۱۰۰,۱۰۰	۲,۶۰۰,۱۰۰	۵۰۰,۰۰۰
۴		۱۳۹۵/۱۰/۱۸	۲,۶۰۰,۱۰۰	۳,۱۰۰,۱۰۰	۵۰۰,۰۰۰
۵		۱۳۹۶/۱۱/۱۴	۳,۱۰۰,۱۰۰	۳,۷۰۰,۱۰۰	۶۰۰,۰۰۰
۶		۱۳۹۸/۰۱/۲۴	۳,۷۰۰,۱۰۰	۴,۸۰۰,۱۰۰	۱,۱۰۰,۰۰۰
۷	بیوسان فارمد (سهامی خاص)	تأسیس	-	۱۵,۰۰۰	۱۵,۰۰۰
۸		۱۳۹۳/۰۷/۲۰	۱۵,۰۰۰	۵۰۰,۰۰۰	۴۸۵,۰۰۰
۹		۱۳۹۷/۰۶/۲۱	۵۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰	۵۰۰,۰۰۰
۱۰		۱۳۹۷/۱۲/۲۷	۱,۰۰۰,۰۰۰	۱,۳۰۰,۰۰۰	۳۰۰,۰۰۰

۱۵,۰۰۰	۱۵,۰۰۰	-	تأسیس	هربی فارمد (سهامی خاص)	۱۲
۸۵,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰	۱۵,۰۰۰	۱۳۹۴/۰۳/۳۰		۱۳
۶۰,۰۰۰	۶۰,۰۰۰	-	تأسیس	سل تک فارمد (سهامی خاص)	۱۴
۲۴۰,۰۰۰	۳۰۰,۰۰۰	۶۰,۰۰۰	۱۳۹۷/۱۰/۱۷		۱۵
۶۹۵,۰۰۰	۷۰۰,۰۰۰	۵,۰۰۰	۱۳۹۳/۰۷/۱۵	شهرک صنعتی دارویی برکت (سهامی خاص)	۱۳

۴/۱/۴. توسعه تعاملات و همکاری‌های داخلی و بین‌المللی

• ارتباط و نشست‌های تخصصی با شرکتهای معتبر دارویی و هیأت‌های سرمایه‌گذاری خارجی

نشست و تشکیل جلسات تخصصی با شرکتهای خارجی در زمینه تولید مواد اولیه دارویی، تولید محصولات دارویی، تولید مکمل‌های دارویی، صادرات و واردات، انتقال دانش فنی و تکنولوژی، وسایل و تجهیزات بسته‌بندی، طراحی خطوط تولید و مهندسی تولید تجهیزات و مواد اولیه بسته‌بندی، خدمات فنی و مهندسی صنعت دارویی و جذب سرمایه و سرمایه‌گذار خارجی در سال ۱۳۹۸ صورت گرفته است.

همکاری‌ها و تعاملات داخلی و بین‌المللی

- انعقاد قرارداد همکاری مشترک بازرگانی و انتقال تکنولوژی و تولید محصولات بیولوژیک با شرکتهای بزرگ دارویی اروپایی و هندی
- مذاکره با یکی از بزرگترین شرکتهای معتبر چینی جهت صادرات دانش فنی
- امضای تفاهم نامه با یکی از کشورهای اروپایی بابت توسعه دانش فنی
- امضای تفاهم نامه پژوهشی با دانشگاه سچکوف مسکو
- امضای تفاهم نامه توسعه دانش فنی با کمپانی HSCI
- انجام مذاکره با شرکت Anti gene -cell به منظور توسعه مشترک دانش فنی
- همکاری دو جانبه با هیأت امنای ارزی جهت تأمین نیازهای ضروری کشور در حوزه اقلام مصرفی و تجهیزات پزشکی

• اخذ مجوزها و نمایندگی‌ها

- مذاکره با فروشندگان خارجی و اخذ نمایندگی‌های جدید از فروشندگان خارجی از جمله شرکتهای Ardıc و Nava Medical از ترکیه و ۳Sd Pharma از هندوستان
- گسترش فعالیت‌های مشترک با شرکت آلدوینون اسپانیا در زمینه بازاریابی و فروش داروهای تنفسی از طریق تمدید نمایندگی انحصاری آن شرکت

○ اخذ موافقت اصولی تاسیس شرکت عمده فروشی داروئی بین المللی در منطقه آزاد تجاری ارس یا سلفچگان

۴/۱/۵. صادرات

در سال گذشته، شرکت‌های گروه دارویی برکت، علی‌رغم تمامی مشکلات پیش‌رو در نقل و انتقال پول، انواع تحریم‌ها و در عین حال با اولویت قرار دادن رفع نیاز داخلی و سخت‌گیری‌های وزارت بهداشت در زمینه صدور مجوزهای صادراتی، با صادرات ۴۹ قلم دارو به فروش بیش از ۲۶۳ میلیارد ریال در حوزه صادرات دست یافتند. اهم اقدامات صورت گرفته در این بخش به شرح ذیل می‌باشد:

۱- تدوین برنامه صادراتی سال ۱۳۹۸ شرکت‌های تابعه

با توجه به محدودیت‌های پیش رو در شرکت‌های تابعه در خصوص ممنوعیت صادرات از سوی وزارت بهداشت، برنامه صادراتی شرکت‌ها تدوین و به ایشان ابلاغ گردید.

۲- تعداد محصولات صادراتی و میزان صادرات شرکت‌های تابعه در سال ۱۳۹۸

شرکت	تعداد قلم دارویی صادراتی	عملکرد صادراتی ۱۲ ماهه (میلیارد ریال)
البرز دارو	۱۸	۱۴۸
سیحان دارو	۱۵	۱۱
ایران دارو	۶	۲۱
سیحان انکولوژی	۲	۵۴
داروسازی تولید دارو	۸	۲۹
جمع صادرات گروه	۴۹	۲۶۳

سایر موارد و نکات مهم در خصوص صادرات

- برنامه صادراتی سال ۹۹ در صورت لغو ممنوعیت صادرات محقق خواهد شد.

۴/۱/۶. سرمایه انسانی

مدیریت منابع انسانی در دو حوزه آموزش و اصلاح ترکیب نیروی انسانی انجام گرفته است.

در حوزه آموزش، شرکت اقدام به برقراری دوره‌های متعدد و متنوع آموزشی در سطح مدیران ارشد، میانی و کارشناسان نموده است که در راستای ارتقای سطح کیفی منابع انسانی به عنوان ارزشمندترین سرمایه گروه دارویی برکت اقدامی بسیار مؤثر و حائز اهمیت است. این آموزش‌ها در چهار دسته کلی عمومی، تخصصی شغلی، راهبردی و تعالی سازمانی و مدیریتی برگزار شده است.

با تمرکز بر بهینه‌سازی ساختار نیروی انسانی شرکت‌های گروه و در راستای افزایش کارایی و بهره‌وری، علی‌رغم افزایش قابل توجه فعالیت‌ها و حجم عملیات اجرایی، تعداد پرسنل تقریباً با ثبات همراه بوده است و از ۳۵۲۷ نفر در سال ۱۳۹۷ به ۳۴۵۲ نفر در سال ۱۳۹۸ رسیده است.

سال	۱۳۹۸	۱۳۹۷	۱۳۹۶
تعداد پرسنل	۳,۵۰۷	۳,۵۲۷	۳,۵۷۲

دوره مالی	تعداد پرسنل	درآمد عملیاتی (میلیون ریال)	سرانه درآمد عملیاتی (میلیون ریال)
سال ۱۳۹۶	۳,۵۷۲	۲۳,۲۸۰,۷۵۰	۶,۵۱۸
سال ۱۳۹۷	۳,۵۲۷	۲۸,۶۸۳,۸۱۸	۸,۱۳۳
سال ۱۳۹۸	۳,۵۰۷	۴۲,۸۰۲,۲۷۸	۱۲,۲۰۵

تعداد کارکنان بر حسب میزان تحصیلات

سال	دکتری	لیسانس فوق	لیسانس	فوق دیپلم	دیپلم	سیکل	ابتدایی	بی سواد	تعداد کل
۱۳۹۸	۷۳	۳۵۷	۹۳۲	۵۰۷	۱,۳۵۸	۱۶۳	۱۰۹	۸	۳,۵۰۷

۴/۱/۷. مسئولیت اجتماعی

- کمک به کاهش هزینه بیماران در داروهای ضد سرطان با برآورد سالانه ۲,۰۰۰ میلیارد ریال
- تأمین بخش عمده واکسن‌های یارانه‌ای کشور مورد نیاز معاونت سلامت وزارت بهداشت
- واردات داروهای فوریتی و حیاتی از قبیل آنژوکت و نخ بخیه
- واردات داروهای استراتژیک جهت رفع نیازهای بیماران خاص و صعب‌العلاج
- توزیع دارو در بیمارستان‌های دولتی علیرغم معوقه‌های بسیار سنگین
- اخذ گواهینامه‌های سیستم مدیریت زیست محیطی در شرکت‌های گروه
- فعالیت در زمینه خدمات غیر انتفاعی در شرکت پخش البرز (توزیع شیر خشک بدون در نظر گرفتن منفعت اقتصادی آن در راستای ایفای رسالت اجتماعی)
- کاهش هزینه‌های انرژی با استفاده از مدل حمل و نقل در شرکت‌های تابعه

- برگزاری دوره های آموزشی در رابطه با راهکارهای بهینه سازی مصرف انرژی
- انجام ارزیابی های زیست محیطی و ایمنی و پیامدهای آن و تطبیق با الزامات قانونی در چرخه عمر محصولات در شرکت های گروه
- جداسازی پسماندهای دارویی از سایر زباله ها و انعقاد قراردادهای خاص با شهرداری جهت امحای این پسماندها
- توجه به بازتاب نظرات و عکس العمل مشتریان و بازار از طریق واحد CRM پس از توزیع کالا در جهت اخذ رضایت مشتریان و ارتباط پایدار با آن ها در شرکت پخش البرز
- نگهداری و گسترش فضای سبز کارخانه ها و فضاهای تولیدی

اقدامات انجام گرفته در راستای مبارزه با بیماری کرونا در سال ۱۳۹۸:

- تولید ۱۷ تن ژل ضدعفونی کننده (سبحان دارو، داروسازی تولید دارو و ایران دارو)
- واردات ۲۰ میلیون عدد ماسک (شرکت کی بی سی)
- توزیع ۲ میلیون عدد ماسک (پخش البرز)
- توزیع ۱۲۰ میلیون عدد دستکش لاتکس (پخش البرز)
- فرمولاسیون و تولید فرآورده های شیمیایی درمان مبتلایان به ویروس کرونا (داروسازی تولید دارو، ایران دارو و سبحان انکولوژی)
- واردات ۲۱ دستگاه تولید انواع ماسک تنفسی
- واردات ۲۰۰ هزار عدد کیت تشخیص کرونا
- واردات ۱۹۳ دستگاه ونتیلاتور
- اجرای موفق طرح درمان بیماران مبتلا به کووید ۱۹ با استفاده از سلول درمانی با مشارکت دانشگاه های علوم پزشکی؛ مراکز درمانی و رویان
- اجرای موفق طرح تولید فرآورده های درمانی مبتنی بر پلاسما به منظور درمان بیماران مبتلا به کووید ۱۹

۴/۲. عملکرد شرکت های تابعه

۴/۲/۱. شرکت های عملیاتی

شرکت گروه سرمایه گذاری البرز

گروه سرمایه گذاری البرز به عنوان یکی از بزرگترین هلدینگ های دارویی کشور نقش قابل توجهی در تولید و توزیع دارو، تولید مواد اولیه و واردات داروهای استراتژیک ایفا می کند.

بررسی مهمترین اقدامات و دستاوردهای شرکت های زیرمجموعه گروه البرز

۱- البرز دارو

- رشد ۵۱ درصدی فروش خالص نسبت به سال قبل
- رشد ۵۲ درصدی سود عملیاتی نسبت به سال قبل
- افزایش ۶۵ درصدی سود خالص نسبت به سال قبل
- کسب رتبه پنجم از لحاظ میزان فروش ریالی در بین ۲۲ شرکت بورسی فعال در صنعت دارو در سال ۹۸
- کاهش ۳۶ روزه دوره وصول مطالبات در سال ۹۸ (از ۳۰۲ روز به ۲۶۶ روز)
- فروش صادراتی شرکت بالغ بر ۸۱ میلیارد ریالی در سال ۹۸ علیرغم شرایط خاص حاکم بر وضعیت صادرات و ممنوعیت صدور مجوز صادرات برای شرکتهای دارویی توسط وزارت بهداشت در سال ۹۸
- عرضه ۷ محصول جدید به بازار در سال ۹۸
- پاسخگویی به نیاز کشور به دارو و عدم مشکل در تولید دارو علیرغم سخت تحریم های گذشته

۲- سبحان دارو

- رشد ۴۸ درصدی فروش خالص نسبت به سال قبل
- رشد ۴۶ درصدی سود عملیاتی نسبت به سال قبل
- افزایش ۶۳ درصدی سود خالص نسبت به سال قبل
- کاهش ۴۹ روزه دوره وصول مطالبات در سال ۹۸ (از ۲۳۶ روز به ۱۸۷ روز)
- کاهش هزینه های عملیاتی به فروش در سال ۹۸
- کاهش هزینه های مالی به فروش در سال ۹۸
- کسب رتبه نهم از حیث میزان فروش خالص در سال ۹۸ در میان ۲۲ شرکت بورسی
- عرضه ۴ محصول جدید به بازار در سال ۹۸
- درخواست مجوز سری ساخت ۷ محصول جدید در سال ۹۸

- بررسی و تصویب ۷ محصول جدید در سال ۱۳۹۸ توسط واحد تحقیق و توسعه
- اخذ گواهینامه ISO ۱۰۰۱۵
- ثبت موقت ۴ قلم دارو در کشور قزاقستان در سال ۹۸
- ثبت ۹ قلم دارو در سوریه
- ارزش محموله های صادراتی به سوریه ۳۲,۰۰۰ دلار
- تکمیل پرونده های ثبتی در کشور عراق و تهیه CTD محصولات سیناست ۳۰ و ۶۰ و آتورواستاتین ۴۰ میلی گرمی، کرم زوویدرم و قرص زانیسد ۰.۵ میلی گرمی
- شرکت در مناقصه سال ۲۰۲۰ کشور عراق برای ۲ قلم دارو به ارزش ۳۹۴,۹۰۱ دلار (۴۷۳,۸۸۱,۲۰۰ دینار عراق)
- ارزش محموله های صادراتی به عراق ۶,۶۲۶ دلار (۷,۹۱۹,۴۰۰ دینار عراق)
- تمدید پروانه آزمایشگاه آکرودیته مواد و محصول

۳- ایران دارو

- رشد ۲۳۸ درصدی سود خالص نسبت به سال قبل
- کاهش ۱۶۵ روزه دوره وصول مطالبات از ۳۰۱ روز در سال ۹۷ به ۱۳۶ روز در سال ۹۸
- اخذ ۲ عدد پروانه جدید دارویی و تمدید و اصلاح ۱۰ عدد پروانه دارویی
- افزایش قیمت ۳۸ عدد از محصولات
- انجام ممیزی مرحله دوم گواهی ISO ۹۰۰۱ و ارتقا استاندارد از ویرایش ۲۰۰۸ به ویرایش ۲۰۱۵
- الکترونیک نمودن پروانه های کلیه محصولات در سامانه IRC سازمان غذا و دارو
- انجام معتبر سازی سیستم آبساز و هواساز شرکت
- جاری سازی و مدیریت نظامنامه ریسک

۴- داروسازی تولید دارو

- رشد ۷۱ درصدی فروش خالص نسبت به سال قبل
- رشد ۱۵۳ درصدی سود عملیاتی نسبت به سال قبل
- کاهش هزینه های عملیاتی به فروش در سال ۹۸
- کاهش هزینه های مالی به فروش در سال ۹۸
- افزایش ۳۶۱ درصدی سود خالص
- افزایش حاشیه سود خالص از ۸ درصد در سال ۹۷ به ۲۱ درصد در سال ۹۸

- ارتقا رتبه میزان فروش ریالی در بین ۲۳ شرکت بورسی فعال در صنعت دارو از رتبه ۱۹ در سال ۹۷ به رتبه ۱۳ در سال ۹۸
- فروش صادراتی بالغ بر ۲۹ میلیارد ریالی شرکت علیرغم شرایط خاص حاکم بر وضعیت صادرات و ممنوعیت صدور مجوز صادرات برای شرکت‌های دارویی توسط وزارت بهداشت در سال ۹۸
- کاهش ۷۷ روزه دوره وصول مطالبات در سال ۹۸ (از ۳۱۴ روز به ۲۳۷ روز)
- تمدید گواهینامه استاندارد ISO ۱۰۰۱۵
- تمدید گواهینامه IMS
- بهینه سازی سبد تولیدات شرکت
- افزایش سهم بازار شرکت
- بازسازی و نوسازی خطوط تولیدی جهت رعایت الزامات وزارت بهداشت و اخذ تاییدیه GMP
- اصلاح ساختار مالی شرکت
- اخذ تقدیر نامه ۴ ستاره از چهارمین دوره جایزه ملی تعالی و پیشرفت

۵- شرکت کی بی سی

- رشد ۳۷ درصدی فروش خالص نسبت به سال قبل
- رشد ۸۴ درصدی سود عملیاتی نسبت به سال قبل
- افزایش ۱۱۰ درصدی سود خالص نسبت به سال قبل
- افزایش حاشیه سود خالص از ۹ درصد در سال ۹۷ به ۱۳ درصد در سال ۹۸
- افزایش ۱۰ روزه دوره بازپرداخت بستانکاران در سال ۹۸ (از ۱۱ روز به ۲۱ روز)
- کاهش هزینه های عملیاتی به فروش در سال ۹۸
- کاهش ۱۹ روزه دوره وصول مطالبات در سال ۹۸ (از ۱۲۰ روز به ۱۰۱ روز)
- اخذ نمایندگی از شرکت های Ardic و Nava Medical از ترکیه و ۳Sd Pharma از هندوستان
- واردات ماده اولیه آمینو پنسیلانیک اسید برای شرکت شفافارمد
- عقد قرارداد با شرکت سبحان آنکولوژی و واردات داروی وین کریستین برای این شرکت
- همکاری دو جانبه با هیأت امنای ارزی جهت تأمین نیازهای ضروری کشور جهت اقلام مصرفی و تجهیزات پزشکی

- توسعه فعالیت‌های شرکت در زمینه واردات داروهای فوریتی و همکاری با وزارت بهداشت به عنوان یکی از بازوهای اصلی تأمین کننده داروهای فوریتی در حداقل زمان و بهترین قیمت به منظور تعدیل تقاضا و قیمت
- اخذ نمایندگی انحصاری در زمینه فروش و بازاریابی محصولات تنفسی شرکت آلدیونیون اسپانیا و دستیابی به حجم فروش بالغ بر ۱۲ میلیارد ریال جهت فروش داروهای مذکور

۶- شرکت پخش البرز

- رشد ۴۸ درصدی فروش خالص نسبت به سال قبل
- رشد ۲۱۳ درصدی سود خالص نسبت به سال قبل
- افزایش دوره باز پرداخت از ۱۶۹ روز در سال ۹۷ به ۱۹۴ روز در سال ۹۸
- افزایش تعداد تأمین کنندگان از ۴۷ شرکت به ۸۳ شرکت
- ارتقاء سیستم سفارش‌گیری آنلاین بر اساس منطق واحد دارویی
- عقد قرارداد با شرکتهای چین چین، پارس مینو، دستکش حریر، آرتا تجارت زرین (ماکارونی)، نیمه شعبان (سلولزی)، بهشت ریواس (سلولزی)، دشت فاخته بهاران (حبوبات)
- وصول بیش از ۹۵ درصد از فروش تا اسفند ماه ۹۸
- شرکت در جایزه ملی لجستیک و زنجیره تأمین و دریافت تقدیرنامه به عنوان نخستین شرکت پخش دریافت‌کننده تقدیرنامه در بین شرکتهای انجمن صنعت پخش
- استقرار سامانه دوره وصول، استقرار سامانه مدیریت وصول و پی گیری، استقرار سامانه کارنامه فروشنده، استقرار سامانه انبارگردانی، استقرار سامانه تسهیلات تأمین کنندگان
- راه اندازی سیستم Bach Number جهت کنترل فروش و اقلام تاریخ نزدیک و ضایعات

۷- شرکت سرمایه گذاری اعتلاء البرز

- رشد ۴۷ درصدی سود خالص نسبت به سال قبل
- بازدهی پرتفوی ۱۴۹ درصدی در سال ۹۸ در مقایسه با بازدهی ۹۸ درصدی شرکت طی مدت مشابه
- متوسط بازدهی سالانه ۲۵ درصدی شرکت اعتلاء البرز در ۵ سال اخیر در مقایسه با متوسط بازدهی سالانه ۱۸ درصدی بازار
- کسب رتبه نخست در بین شرکتهای فرابورسی از نظر کیفیت افشا و اطلاع رسانی مناسب
- اخذ گواهینامه تعهد به تعالی سازمانی

۸- البرز بالک

- افزایش ۴۴ درصدی درآمدهای عملیاتی
- افزایش ۳۲ درصدی سود خالص
- اصلاح ساختار مالی درخصوص رویه های فروش و محاسبات بهای تمام شده
- سنتز آزمایشگاهی ۷ محصول
- ملاحظات زیست محیطی و استفاده از حلال های مناسب تر و بازیابی بیشتر حلال ها
- تقدیرنامه توانمندی های تولیدی صنایع دارویی
- همکاری با دانشگاه ها، موسسات عالی و پژوهشکده ها

۹- سبحان آنکولوژی

- رشد ۲۱ درصدی درآمدهای عملیاتی
- رشد ۱۸ درصدی سود خالص
- کاهش زمانهای مورد نیاز ، جهت تولید محصولات بخصوص در بخش جامدات
- ثبت نهایی داروی پکلی تکسل با دوزهای ۱۵۰ و ۱۰۰ و ۳۰ و ۳۰۰ در کشور تاجیکستان
- متنوع سازی منابع خرید مواد اولیه جهت کاهش قیمت خرید و افزایش کیفیت مواد
- همکاری با شرکتهای دانش بنیان در راستای تامین مواد اولیه
- دریافت پروانه تولید ۹ محصول جدید
- برنده شدن در مناقصه صادراتی سوریه به ارزش ۱۰۵۷۰۹۶ یورو
- افزایش سائز بچ محصولات جهت افزایش ظرفیت خطوط تولیدی

۱۰- شرکت شفافارمد

- رشد ۷۴ درصدی سود خالص شرکت نسبت به سال قبل
- تولید ماده اولیه اداراون و عقد قرارداد با یکی از شرکتهای گروه جهت تولید آمپول ۲۰ میلی لیتری اداراون
- اخذ مجوز از سازمان غذا و دارو برای واردات ۶APA، آموکسی سلین و مواد اولیه ماکرولیدها به موازات تولید
- تولید و فروش ۲۰,۰۰۰ بگ اداراون ۱۰۰ میلی لیتری در سال اول تا رسیدن به ۱۰۰,۰۰۰ عدد در سال چهارم
- دریافت تسهیلات کم بهره از بانکها و موسسات مالی معتبر

- پیگیری جهت اخذ پروانه تولید ماده اولیه دیکلو فناک و رزوواستاتین از مرحله تولید ماده اولیه محصولات نهایی
- افزایش ظرفیت و بالا بردن کیفیت پساب خروجی تصفیه خانه به صورت پایدار

۴/۲/۲. شرکت های مشارکتی

۱۱- مؤسسه صندوق پژوهش و فناوری پرشین داروی البرز

- اخذ تسهیلات به مبلغ ۱۴۰ میلیارد ریال از صندوق نوآوری و شکوفایی
- اخذ خط اعتباری از صندوق نوآوری معادل ۸۰۰ میلیارد ریال بابت تسهیلات
- اخذ خط اعتباری بابت سرمایه گذاری خطر پذیر از صندوق نوآوری معادل ۲۲۰ میلیارد ریال
- بهینه سازی فرآیندهای عملیاتی موسسه بر اساس BPMS
- بازنگری برنامه استراتژیک موسسه
- اخذ مجوز دانش بنیان تولیدی نوع ۲ (صنعتی)
- دریافت تقدیرنامه یک ستاره جایزه تعالی و پیشرفت
- خدمات عاملیت و سرمایه گذاری در پروژه ۱۰۰ استارتاپ
- خدمات تهیه گزارشهای ثانویه مطالعاتی و فروش گزارش های تحلیل صنعت
- خدمات انتقال تکنولوژی و فروش دانش فنی (اولین انتقال تکنولوژی و فروش دانش فنی موفق، در زمینه یکی از محصولات مرتبط با ارولوژی با همکاری مشترک دانشگاه علوم پزشکی شهید بهشتی، مرکز تحقیقات ارولوژی دانشگاه علوم پزشکی شهید بهشتی، شرکت داروسازی سبحان دارو و شرکت دانش بنیان توان و موسسه با عنوان اوروسیترا در سال ۱۳۹۶)
- دریافت مجوز تولید اوروسیترا با همکاری تیم قبلی
- تولید فرم قرص و کپسول پیوسته رهش داروی اوراسیترا توسط سبحان دارو و عرضه به بازار فروش
- در حال مذاکره با صنعت برای فروش و انتقال ۷ دانش فنی در حال حاضر
- اخذ گواهی نامه ایزو
- راه اندازی واحد برنامه ریزی و بازاریابی

۱۲- شرکت برکت الصحه

- ثبت ۵ محصول در کشور عراق (متورال، کارویدال، پارکین سی فورت و کتورولاک شرکت البرزدارو و بیزاکودیل شرکت تولیددارو)

- عقد دو قرارداد همکاری با شرکت عراقی برای ورود محصولات ثبت شده به بازار خصوصی عراق
- دریافت بخشی از مطالبات شرکت‌های گروه دارویی برکت از وزارت بهداشت عراق
- ارسال کلیه محموله‌های مربوط به قراردادهای باقی مانده از سال ۲۰۱۵ تا ۲۰۱۷
- عقد قرارداد تجاری بین شرکت‌های البرزدارو و سبحان انکولوژی در کشور سوریه به مبلغ یک میلیون دلار
- عقد دو قرارداد با وزارت بهداشت عراق مربوط به شرکت سبحان دارو به ارزش ۹۰۰ هزار دلار
- عقد تفاهم نامه همکاری با شرکای تجاری در کشورهای عراق، سوریه و لبنان به منظور توسعه فعالیت‌های تجاری و احداث پلنت تولیدی در کشورهای فوق
- آغاز به کار فرآیند ثبت محصولات در کشور لبنان به منظور ورود به بازار آن کشور
- تکمیل طرح توجیهی تولید در عراق (پروژه البرز - الکندی)
- اصلاح ساختار سهامداری شرکت و ورود سهامدار بخش خصوصی به شرکت برکت الصحه

۴/۲/۳. شرکت‌های پروژه‌ای

۱۳- شرکت بیوسان فارمد

• پروژه‌های بیوسان فارمد

- استقرار کلیه تجهیزات پروژه پیتید در محل سایت پروژه‌ها از طریق مذاکرات مدیریتی با شرکت IMA و تامین منابع مالی مورد نیاز و پرداخت بیش از ۵,۳۰۰,۰۰۰ یورو
- دریافت مصوبه از بانک مرکزی بابت عدم پرداخت مابه التفاوت ارزی پیش پرداخت ۴۰۰ میلیارد ریالی پروژه پیتید
- تامین مالی و رفع متروکی پارت های ۱۷ الی ۲۳ اتاق تمیز پروژه پیتید موجود در گمرک و تحویل کلیه پارت های ترخیص شده از گمرک به سایت کردان
- ترخیص تجهیزات هواساز و بالا سقفی پروژه بیوسیمیلار از گمرک
- تامین مالی و رفع متروکی پارت های ۱۴ الی ۱۶ تجهیزات اتاق تمیز پروژه واکسن، موجود در گمرک و ترخیص کلیه پارت ها و تحویل به سایت کردان

• پروژه های تولید دانش فنی و تولید فرآورده های بایوتک

- تولید و تحویل واکسن پنتاوالان (سانوپنت) ۱,۱۶۰,۰۰۰ دز واکسن به وزارت بهداشت
- انجام فرآیند GMP واکسن HPV

- انجام فرآیند GMP هورمون رشد
- اخذ پروانه محصول دز ۲۰ میلی گرم ایتیفیاتاید
- تولید API محصول بورتوزومیب و مجوز در سایت سبحان انکولوژی و تولید دو بچ GMP
- فرآیند تحقیق و توسعه دانش فنی فرم آهسته رهش محصول اکروتاید

۱۴- شرکت هربی فارمد

- بهره‌برداری از آزمایشگاه تخصصی گیاهی به منظور انجام فعالیت های تحقیقاتی و آزمایشگاهی
- انعقاد قرارداد همکاری با شرکت های دارویی مطرح در خصوص تولید داروهای شرکت و انتقال دانش فنی
- انعقاد قرارداد همکاری جهت اصلاح و توسعه فرمولاسیون داروهای گیاهی شرکت های طرف قرارداد
- انتقال دانش فنی فرآورده کولیک ناستر طراحی شده برای شرکت سبحان دارو
- طراحی دانش فنی HERBI - PCO و اقدام جهت دریافت پروانه تولید یک فرآورده موثر در سندروم تخمدان پلی کیستیک به عنوان یک مشکل شایع در حیطه عوارض ناشی از سندروم متابولیک در بانوان
- انتقال دانش فنی داروی اسپری هربی کالم در زمینه مدیریت فوری استرس ها به شرکت دارویی سبحان دارو
- اقدامات لازم جهت تولید فرآورده HERBI-LIVER، کاهش دهنده عوارض قلبی و عروقی ناشی از سندروم متابولیک و دارای اثر پیشگیری کننده و بهبود دهنده عارضه کبد چرب
- پیشرفت ۶۳.۹٪ درصدی پروژه تولید و فرآوری گیاهان دارویی سربیشه به عنوان عامل سوم اجرایی تا پایان سال مالی

۱۵- شرکت سل تک فارمد

- ارائه خدمات به حدود ۴۲۰ بیمار از طریق ۷ محصول سلول درمانی
- تمدید گواهینامه GMP خطوط ساخت محصولات رنیدورم سل، مزستروسل
- اخذ گواهی GMP محصول ریکالرسل
- اخذ گواهی ISO ۹۰۰۱:۲۰۱۵ (سیستم مدیریت کیفیت) و ISO ۱۰۰۱۵:۱۹۹۹ (آموزش)
- خروج ۴۱۹ محصول از واحد تولید از ابتدای سال ۹۷ تا پایان سال ۹۸
- همکاری در توسعه بانک های آلوزن آلوآدسل و وارتوسل و دستروسل
- صدور بیش از ۲۳۶ گواهی کیفیت آنالیز برای محصولات

- انجام بیش از ۲۲۰۰ آزمون بر روی محصولات اتولوگ و ۴ محصول آلورن

۱۶- شرکت شهرک صنعتی دارویی برکت

گروه دارویی برکت مفتخر است با افتتاح و بهره‌برداری از شهرک صنعتی دارویی برکت در سال جاری به عنوان تنها شهرک تخصصی دارویی و سلامت کشور و بزرگترین شهرک دارویی منطقه توسط مقامات و چهره‌های شاخص نظام با هدف توسعه صنایع داروسازی در خدمت مردم ایران اسلامی باشد. از جمله اهداف تاسیس این شهرک می‌توان به انتقال فناوری و صادرات غیر نفتی، کاهش خروج ارز، صرفه جویی منابع اقتصادی و کاهش قابل توجه هزینه تمام شده دارو برای جامعه بخصوص بیماران خاص اشاره کرد. اخذ مصوبه شهرک به عنوان منطقه ویژه اقتصادی از مجلس شورای اسلامی و ارسال لایحه توسط دولت، حصول اهداف شرکت تسهیل گردید. بدین ترتیب با توسعه علمی و انتقال دانش فنی و تامین تجهیزات مورد نیاز، ایران به یکی از قطب‌های مهم صنعت داروسازی در منطقه تبدیل خواهد شد. مزایای ایجاد شده از سوی شهرک صنعتی دارویی برکت عبارتند از:

- انتقال دانش فنی و توسعه علمی
- توسعه صادرات دارویی کشور و صرفه‌جویی ارزی
- ایجاد بیش از ۷ هزار فرصت شغلی مستقیم در ۲۰۰ واحد صنعتی
- امکان ایجاد اتصال زنجیره دانشگاه، صنعت و تجارت
- کاهش قابل توجه هزینه تمام شده دارو برای بیماران به دلیل کاهش واردات دارویی و افزایش تولید داخل

- تبدیل ایران به یکی از قطب‌های اصلی دارویی منطقه
- اهمیت فعالیت‌های این شرکت عبارتند از:
- انعقاد قرارداد واگذاری اراضی صنعتی شهرک به شرکت‌های داخلی و خارجی به میزان ۱۵.۳ هکتار در سال ۹۸ در مقایسه با ۶.۵ هکتار در سال گذشته
- افتتاحیه شهرک صنعتی دارویی برکت در خرداد ۹۸
- بهره‌برداری از زیرساخت‌های آب (با ظرفیت ۷۹ لیتر بر ثانیه)، برق (با مجموع ۱۲۰ مگاوات ظرفیت به طول ۱۳ کیلومتر)، گاز (با ظرفیت ۳۰ هزار مترمکعب) و مخابرات (به طول ۱۸ کیلومتر) و شبکه‌های تأسیساتی و حفاظتی همگام با استانداردهای جهانی
- اخذ گواهینامه‌های ISO ۵۰۰۰۱, ISO ۱۴۰۰۱, ISO ۹۰۰۱, ISO ۱۰۰۰۴, ISO ۱۰۰۰۲ و

OHSAS ۱۸۰۰۱

۵. بخش پنجم: برنامه‌های آتی

۱- بهینه سازی سبد محصولات

در راستای این برنامه سبد محصولات شرکت‌های زیرمجموعه بر مبنای جذابیت بازار و پتانسیل رقابتی شرکت‌ها در بازار رقابت مورد بررسی و تجزیه و تحلیل قرار گرفته و محصولات فاقد جذابیت و توان رقابتی شناسایی و از سبد محصولات حذف می‌شوند. همچنین مبتنی بر بررسی روند بازارهای جهانی و نیازمندی‌های بازار داخلی و بار بیماری‌ها، محصولات جدید برای ورود به سبد محصولات شرکت‌ها با توجه به توانمندی‌های هر شرکت و جهت‌گیری‌های تمرکزی هدفگیری شده در برنامه استراتژیک ۵ ساله دوم برای هر شرکت، شناسایی شده‌اند. مقدمات مربوط به تشکیل پرونده CTD و تست‌های پایداری و کنترل کیفیت بسیاری از این محصولات انجام شده و از سال ۱۳۹۸ این محصولات جدید به تدریج در سبد محصولات شرکت‌های زیرمجموعه حضور و مبتنی بر برنامه زمانبندی مشخصی به بازار عرضه خواهند شد. برخی از این محصولات نیز به صورت تولید قراردادی در سایر شرکت‌های زیرمجموعه گروه یا سایر شرکت‌های صنعت تولید و به بازار عرضه خواهند شد.

۲- توسعه صادرات

با توجه به اشباع بازار داخلی و شدت گرفتن رقابت در بسیاری از بازار- محصول ها، ضرورت پیگیری برنامه صادراتی و ورود به بازار کشورهای منطقه بیش از پیش احساس می‌شود. برای این منظور و مبتنی بر رویه گام به گام و عملیاتی طرح ریزی شده مبتنی بر جهت‌گیری‌های برنامه راهبردی گروه دارویی برکت، بازارهای هدف شناسایی و نیازسنجی‌ها صورت گرفته و اقدامات مربوط به ثبت محصولات نیز از سال ۱۳۹۴ آغاز شده است. در این راستا یک پروژه همکاری و مشارکت میان شرکت برکت الصحه (بازوی صادراتی گروه دارویی برکت در کشور عراق) و بخش خصوصی به منظور پیاده سازی برنامه‌های صادراتی در کشور عراق توسعه داده شده است که در سال پیش رو نیز تداوم می‌یابد. در صورت کسب مجوزهای صادراتی و رفع کمبود دارو در کشور و رفع تحریم های ناعادلانه، امید است با برنامه ریزی‌های صورت گرفته بتوانیم رشد قابل توجهی را در فروش صادراتی مجموعه در سال ۱۳۹۸ شاهد باشیم.

۳- ارتقاء GMP خطوط تولیدی

با توجه به ضرورت بهبود خطوط تولیدی شرکت‌های دارویی و همچنین تأکید بر تولید همگام با استانداردهای معتبر ملی و بین‌المللی و در راستای برنامه‌ریزی و کنترل بودجه ارتقای GMP به منظور افزایش بهره‌وری، گروه دارویی برکت اخذ گواهینامه GMP را در دستور کار شرکت‌های زیرمجموعه قرار داده است تا از این طریق بتوان شرایط تولید محصولات با کیفیت بالاتر و فراهم آوردن زمینه صادرات به کشورهای منطقه را فراهم آورد.

۴- تمرکز بر تکمیل پروژه‌های در حال اجرا

با عنایت به رویکرد توسعه‌ای گروه دارویی برکت و ضرورت ورود هر چه سریعتر به بازار کشور و بازارهای صادراتی منطقه‌ای، در سال آینده مجموعه دارویی برکت تمرکز خویش را بر پیشبرد پروژه‌ها منطبق با برنامه‌ها معطوف ساخته است. اهم برخی اقداماتی که در سال آینده صورت خواهد پذیرفت به شرح ذیل می‌باشد:

نام طرح	نام شرکت (شرکت اصلی یا فرعی و وابسته)	هزینه های برآوردی ریالی - طرح - میلیون ریال	هزینه های انجام شده تا تاریخ ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ میلیون ریال	هزینه های برآوردی تکمیل طرح - میلیون ریال	درصد پیشرفت فیزیکی طرح در تاریخ ۱۳۹۷/۱۲/۲۹	درصد پیشرفت فیزیکی طرح در تاریخ ۱۳۹۸/۱۲/۲۹	درصد پیشرفت فیزیکی طرح در تاریخ ۱۳۹۹/۱۲/۳۰	تاریخ برآوردی بهره برداری از طرح	تشریح تاثیر طرح در فعالیتهای آتی شرکت
پروژه ساخت خطوط تولید شربت (مخزن) پروژه بازسازی خطوط آمپول و قطره استریل (اتوکلاو) پروژه بازسازی آزمایشگاه کنترل کیفیت (بخش میکرو بیولوژی) پروژه بازسازی انبارها (اولیه و قرنطینه) سایر	داروسازی تولید دارو	۲۵,۰۰۰	۷,۵۴۱	۱۷,۴۵۹	۴۵	۴۵	۱۰۰	۱۳۹۹/۱۲/۳۰	رعایت الزامات GMP و جلوگیری از توقف فعالیت خطوط تولید
		۲۵,۰۰۰	۵,۴۶۳	۱۹,۵۳۷	۱۹	۱۹	۱۰۰	۱۳۹۹/۱۲/۳۰	
		۱۷,۰۰۰	۴,۹۴۱	۱۲,۰۵۹	۵۵	۷۸	۱۰۰	۱۳۹۹/۱۲/۳۰	
		۱۵,۰۰۰	۴۴۸	۱۴,۵۵۲	۴۵	۴۵	۱۰۰	۱۳۹۹/۱۲/۳۰	
		-	۲,۰۵۲	(۲,۰۵۲)	۰	۰	-	-	
ساخت انبار طبقاتی ساخت ساختمان و تاسیسات واحد مایعات	شرکت البرز دارو	۱۹۶,۵۰۰	۱۰۳,۵۱۷	۹۲,۹۸۳	۶۵	۸۸	۱۰۰	۱۳۹۸/۱۲/۲۹	حفظ توان تولید و استفاده از تمام ظرفیت موجود و افزایش صادرات با استانداردهای روز دنیا و سازمان غذا دارو
		۱۲۰,۰۰۰	۳۳,۴۳۷	۸۶,۵۶۳	۲۰	۸۵	۱۰۰	۱۳۹۹/۱۲/۳۰	
بازسازی ساختمانهای تولیدی مطابق با اصول GMP تجهیزات و ماشین آلات مورد نیاز	ایران دارو	۱۰۴,۶۰۶	-	-	۷۰	۷۰	۸۰	۱۴۰۰/۱۲/۲۹	دریافت پروانه محصولات جدید اصلاح GMP و خطوط تولیدی و تمدید پروانه های محصولات جاری
		۸۴,۶۳۶	-	-	۸۰	۸۰	۸۵	۱۴۰۰/۱۲/۲۹	
پروژه خط تولید جامدات با رعایت اصول GMP (جامدات) پروژه توسعه بسته بندی (پهپود) پروژه چیلر پروژه آبساز پروژه انبار پروژه توسعه ساختمان تضمین کیفیت و رستوران	سبحان دارو	۵۰,۰۰۰	۱۴,۱۲۴	۳۵,۸۷۶	۲۶	۴۵	۹۹	۱۳۹۹/۱۲/۳۰	حفظ ظرفیت
		۴,۰۰۰	۳,۹۹۷	۳	۹۹	۹۹	۱۰۰	۱۳۹۹/۰۳/۳۱	
		۳,۰۰۰	۱۴۰	۲,۸۶۰	-	۵	۱۰۰	۱۳۹۹/۰۶/۳۱	
		۲۸,۰۰۰	۳۷۵	-	۷۲	۷۲	۱۰۰	۱۳۹۹/۰۶/۳۱	
		۷۵۰	۷۲۰	۴۱,۲۸۰	۹۹	۱۰۰	-	-	
		۱۵,۰۰۰	۱۱,۸۷۱	۳,۱۲۹	۲۱	۸۷	۱۰۰	۱۳۹۹/۰۶/۳۱	

نام طرح	نام شرکت (شرکت اصلی یا فرعی و وابسته)	هزینه های برآوردی ریالی طرح - میلیون ریال	هزینه های انجام شده تا تاریخ ۱۳۹۸/۱۲/۲۹	هزینه های برآوردی تکمیل طرح - میلیون ریال	درصد پیشرفت فیزیکی طرح در تاریخ ۱۳۹۸/۱۲/۲۹	درصد پیشرفت فیزیکی طرح در تاریخ ۱۳۹۹/۱۲/۳۰	تاریخ برآوردی بهره برداری از طرح	تشریح تاثیر طرح در فعالیتهای آتی شرکت
تولید فرآورده های پیتیدی	بیوسان فارمد	۵,۰۳۲,۰۰۰	۲,۶۶۰,۰۰۰	۲,۳۷۲,۰۰۰	۷۳	۸۲	۱۴۰۰/۱۲/۲۱	تولید داروهای پیتیدی
تولید فرآورده های بیوسیمیلار		۶,۰۵۰,۰۰۰	۳,۲۰۵,۰۰۰	۲,۸۴۵,۰۰۰	۶۸	۷۲	۱۴۰۰/۱۲/۰۳	تولید داروهای بایوتکنولوژی با حاشیه سود بالا و فناوری پیشرفته
تولید واکسن HPV		۹۸۲,۰۰۰	۶۰۲,۰۰۰	۳۸۰,۰۰۰	۷۱	۸۰	۱۳۹۹/۱۲/۲۳	تولید واکسن
فرآوری گیاهان سریشه	هری فارمد	۳۲۶,۰۰۰	۲۶۶,۰۰۰	۶۰,۰۰۰	۳۵	۷۰	۱۳۹۹/۰۵/۳۱	ورود به چرخه تولید داروهای گیاهی در مجموعه

۵- برنامه ریزی برای ورود به حوزه های کسب و کاری جدید هدفگیری شده

مبتنی بر برنامه راهبردی ۵ ساله دوم گروه دارویی برکت، و در راستای متوازن سازی سبد کسب و کاری، حوزه های کسب و کاری جذاب و جدیدی هدفگیری شده است که باید در دوره برنامه دوم سرمایه گذاری های لازم جهت ورود به آنها صورت پذیرد. حوزه های هدفگیری شده شامل تجهیزات پزشکی و ATMPs و AI در بخش نظام سلامت می باشد که برنامه عملیاتی و زمانبندی شده مشخصی برای آنها تدوین شده است.

۶- توسعه همکاری های بین المللی

در راستای اهداف بلندمدت گروه دارویی برکت، به منظور ارتقای سبد محصولات و نحوه پیشبرد پروژه ها، تلاش بر آن است که از ظرفیت های فنی، علمی و سرمایه گذاری خارج از کشور بهره گیری شود. در حال حاضر، این امر همانند سال گذشته با جدیت بیشتری دنبال می شود و در برنامه های آتی، اثربخش تر شدن ایشان و همچنین گسترده تر کردن تعاملات در دستور کار قرار خواهد گرفت.

۷- افزایش هم افزایی و مشارکت های درون گروهی

- استفاده از ظرفیت‌های موجود شرکت‌های تولیدی به منظور تولید قراردادی محصولات سایر شرکت‌ها در جهت کاهش هزینه‌ها و صرفه مقیاس
- استفاده از زیرساخت‌های لجستیکی و حمل و نقل شرکت پخش البرز و زیرساخت‌های بازرگانی کی‌بی‌سی به منظور توسعه حوزه کسب و کاری تجهیزات پزشکی

۸- اجرای تفاهم‌نامه‌های منعقد در خصوص راه‌اندازی اتحادهای استراتژیک با شرکت‌های بزرگ چند ملیتی

۹- سرمایه‌گذاری در استارت‌آپ‌های نوآورانه حوزه سلامت

بررسی‌ها نشان می‌دهد که بنگاه‌های مادر موفق مبتنی بر فرمول نسبت طلایی حداقل ۱۰ درصد از منابع خود را صرف سرمایه‌گذاری در مدل‌های کسب و کاری کاملاً نوآورانه می‌کنند. گروه دارویی برکت نیز از این قاعده مستثنی نبوده و مکانیسم‌های اجرایی لازم برای پیاده‌سازی این استراتژی را طرح‌ریزی نموده است. برای این منظور و مبتنی بر هماهنگی‌ها و توافقات صورت گرفته با نهادهای دانش‌بنیان برنامه‌های عملیاتی مشخصی به منظور شناسایی و سرمایه‌گذاری در شرکت‌های نوپای دارای مدل‌های کسب و کاری نوآورانه در بخش سلامت تدوین شده است.

۱۰- اصلاح ساختار مالی و استفاده از شیوه‌های نوین تامین مالی از طریق:

- استفاده از ابزارهای نوین تأمین مالی بازار سرمایه با هدف افزایش توان تأمین مالی پروژه‌ها و تنوع بخشی به ابزارهای تأمین مالی
- ادامه مذاکره با شرکت‌های خصوصی داخلی و خارجی جهت ورود به مشارکت در پروژه‌ها
- تعریف پروژه‌های جدید در مشارکت با شرکت‌های توانمند داخلی و خارجی

اطلاعات تماس

آدرس: تهران، میدان آرژانتین، خیابان احمد قصیر (بخارست)، خیابان پنجم، پلاک ۱۱، شرکت گروه دارویی برکت

کدپستی: ۱۵۱۳۷۱۸۱۱۱

تلفن: ۰۲۱-۸۸۴۸۰۱۶۱

نمابر: ۰۲۱-۸۸۴۸۰۱۶۰

سایت: www.bpharmed.com

پست الکترونیکی: info@bpharmed.com