

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)
گزارش تفسیری مدیریت
برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

(پیوست ۱)

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

"گزارش تفسیری مدیریت"

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

فهرست مندرجات

عنوان وان شماره صفحه

۱) ماهیت کسب و کار	۳
۲) اهداف مدیریت و راهبردهای آن	۱۲
۳) مهمترین منابع ، ریسک ها و روابط آن	۱۵
۴) نتایج عملیات و چشم اندازها	۲۲

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

در اجرای مفاد ماده ۷ دستورالعمل اجرائی افشای اطلاعات شرکتهای ثبت شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادر مصوب مورخ ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه های مورخ ۱۳۸۸/۰۴/۰۶، ۱۳۸۹/۰۴/۲۷، ۱۳۹۶/۰۴/۲۸ و ۱۳۹۶/۹/۱۴ هیات مدیره سازمان بورس و اوراق بهادر گزارش تفسیری مدیریت شرکت گروه دارویی سبحان به شرح زیر تقدیم می گردد. گزارش تفسیری مدیریت، تجزیه و تحلیل مدیریت در خصوص نتایج عملیات و همچنین بررسی وضعیت مالی بوده و حاوی اطلاعات پیش‌بینی شده و بررسی نتایج واقعی با مقادیر پیش‌بینی شده برای عملکرد مالی می باشد. اطلاعات سود و زیان و تحلیل آن بر اساس ارقام و اطلاعات برآورد شده، تهیه شده است و ممکن است نتایج حاصله با اطلاعات واقعی مغایر باشد.

۱- ماهیت کسب و کار

۱-۱) صنعتی که گروه و شرکت در آن کار فعالیت می کند:

گروه شامل شرکت، به نام گروه دارویی سبحان (سهامی عام) و شرکتهای فرعی آن شامل البرزدارو، سبحان دارو، ایران دارو، کی بی سی و داروسازی سبحان انکولوژی و شرکت وابسته (شرکت پخش البرز) است. در حال حاضر شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام) جزء شرکتهای فرعی شرکت گروه سرمایه گذاری البرز (سهامی عام) می باشد. فعالیت اصلی شرکت گروه دارویی سبحان طی دوره مورد گزارش، اعمال راهبردی سیاستهای مالی و عملیاتی شرکتهای فرعی می باشد، موضوع فعالیت شرکتهای فرعی عمدتاً در زمینه تولید و واردات دارو و تجهیزات پزشکی و ... می باشد.

۱-۲) قوانین و مقررات و سایر عوامل برون سازمانی موثر بر گروه

مهمترین قوانین و مقررات حاکم بر فعالیت شرکت عبارتند از: قانون تجارت، قانون مالیات های مستقیم، قوانین بازار اوراق بهادار و آین نامه ها و مقررات سازمان بورس اوراق بهادار، قانون کار و امور اجتماعی و استانداردهای حسابداری، قوانین و مقررات وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی، قوانین مرتبط دولتی و قوانین مبارزه با پولشوئی و سایر قوانین موضوعه می باشد.

۱-۳) محیط کسب و کار موضوع فعالیت گروه

بر اساس ماده ۳ اساسنامه شرکت، موضوع فعالیت اصلی شرکت شرکت عبارت است از:

الف) سرمایه‌گذاری در سهام، سهم الشرکه، واحدهای سرمایه‌گذاری صندوق‌ها یا سایر اوراق بهادار دارای حق رای با هدف کسب انتفاع به طوری که به تنهایی یا به همراه اشخاص تحت کنترل یا اشخاص تحت کنترل واحد، کنترل شرکت، موسسه یا صندوق سرمایه‌پذیر را در اختیار گرفته یا در آن نفوذ قابل ملاحظه یابد و شرکت، موسسه یا صندوق سرمایه‌پذیر (اعم از ایرانی یا خارجی) در زمینه فرآورده‌های دارویی (اعم از مواد اولیه یا محصول نهایی) فعالیت کند.

ب) انجام فعالیتهای زیر در ارتباط با اشخاص سرمایه‌پذیر موضوع بند الف فوق:

خدمات اجرایی در تهیه و خرید مواد اولیه و ماشین آلات برای اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، خدمات طراحی و مهندسی اصولی و تضمین پروژه‌ها برای اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، انجام مطالعات، تحقیقات و بررسی‌های تکنولوژیکی، فنی، علمی، بازرگانی و اقتصادی برای بهره برداری توسط اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، تامین منابع مالی اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر از منابع داخلی

شرکت یا از طریق سایر منابع از جمله اخذ تسهیلات بانکی به نام شرکت یا شخص حقوقی و

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

ج) سرمایه گذاری با هدف کسب انتفاع و کنترل عملیات یا نفوذ قابل ملاحظه در سهام، سهم الشرکه و سایر اوراق بهادار دارای

حق رای آن عده از اشخاص حقوقی که خدمات زیر را منحصرا به اشخاص سرمایه پذیر یا علاوه بر اشخاص سرمایه پذیر به دیگران

ارائه می نمایند.

سرمایه گذاری‌های هلدینگ معطوف به صنعت دارو بوده و در حال حاضر پورتفوی شرکت در مورخ ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ به شرح جدول

زیر می باشد:

نام شرکت	درصد مالکیت	درصد به سرمایه گذاریها	درصد به کل داراییها
البرزدارو	۶۶	۴۷	۲۵
سبحان دارو	۶۵	۲۴	۱۲
ایران دارو	۵۸	۱۰	۵
کی بی سی	۷۶	۵	۳
سبحان انکولوژی	۶۱	۱۴	۷

*درصد با اعمال پیش پرداخت می باشد.

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۲۹

وضعیت برابر شرکت‌ها خارج از بورس

وضعیت مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۲۹					
نام شرکت	ارزش اسوس در ریال	تعداد سهام	جهات تمام شده	تعداد سهام	جهات تمام شده
پست‌پیغوفی	۵۷۵,۴۷۳,۹۷۳	۱,۷۰۰,۰۰۰	-	۱۶,۳۵۱	-
پست‌پیغوفی	۷۰,۷۷۰,۰۰۰	۱,۷۰۰,۰۰۰	-	۱۶,۳۵۱	-
بازار اصلی شرکتهای تابعه بازار داخلی کشور می باشد.					
- بازار فعالیت شرکت ایران دارو در زمینه تولید دارو شامل محصولات دارویی، انسانی و دامی، غذایی، شیمیایی، آرایشی و بهداشتی، کشاورزی، کیت های تشخیص طی و مواد اولیه و بسته بندی مورد استفاده در صنایع فوق الذکر می باشد.					
- شرکت البرز دارو برواسس آخرین آمار منتشره در سال ۱۳۹۷ از لحاظ ریالی درین شرکت های تولید کننده رده هشتتم و با احتساب شرکت های وارد گشته دارو در رده یازدهم قرار دارد. و در خصوص سهم بازار، شرکت بین ۳ تا ۴ درصد از سهم بازار ایران را به خود اختصاص داده است.					
- محصولات شرکت دارو سازی سپاهان اکتوژی که در برداشته حدود ۲۰۰ قلم شکل دارویی مرتبط با درمان سلطان می باشد، نشان دهنده رشد بسیار سریع مصرف می باشد، به طوری که رشد بازار داروهای سلطانی بسیار بیشتر از رشد متوسط بازار دارویی ایران و حتی بازار انکلوژی جهان است.					
جمع	۱۶,۳۵۷	۱,۷۰۰,۰۰۰	-	۱۶,۳۵۱	-

(۴) بازار های اصلی، وضعیت رقابتی و جایگاه شرکتهای تابعه در آن بازار ها:

عمده بازار اصلی شرکتهای تابعه بازار داخلی کشور می باشد.

- بازار اصلی شرکتهای تابعه بازار داخلی کشور می باشد، کشاورزی، آرایشی و بهداشتی، کشاورزی، کیت های تشخیص طی و مواد اولیه و بسته بندی

مورده استفاده در صنایع فوق الذکر می باشد.

- شرکت البرز دارو برواسس آخرین آمار منتشره در سال ۱۳۹۷ از لحاظ ریالی درین شرکت های تولید کننده رده هشتتم و با احتساب شرکت های وارد گشته دارو در رده یازدهم قرار دارد. و در خصوص سهم بازار، شرکت بین ۳ تا ۴ درصد از سهم بازار ایران را به خود اختصاص داده است.

- محصولات شرکت دارو سازی سپاهان اکتوژی که در برداشته حدود ۲۰۰ قلم شکل دارویی مرتبط با درمان سلطان می باشد، نشان دهنده رشد بسیار سریع مصرف می باشد، به طوری که رشد بازار داروهای سلطانی بسیار بیشتر از رشد متوسط بازار دارویی ایران و حتی بازار انکلوژی جهان است.

شرکت گروه دارویی سبعان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۹۸/۱۲/۲۹

- در این خصوص می بایست اشاره کرد که تنها دسته دارویی که تاکنون عرصه فعالیت شرکتهای چند ملیتی بوده و تولید کننده های داخلی در آن کمترین نقشی داشته اند دسته داروهای ضد سلطان بوده که شرکت سبعان انکولوژی گشاپند راه تولید داخلی این داروها است. سیاست این شرکت نیز تمرکز بر روی تولید تحت لیسانس و انتقال تکنولوژی تولید محصولات از شرکت های معتبر جهانی و همکاری با شرکت های دانش بنیان داخلی است.

- شرکت کی بی سی در زمینه واردات داروهای استراتژیک شامل واکسن های مختلف، داروهای آنکولوژی، ام اس، زنان و زایمان، تنفسی، اعصاب و تجهیزات پزشکی و دستگاههای بیمارستانی فعالیت داشته و بازار اصلی آن کشور جمهوری اسلامی ایران می باشد که کلیه محصولات این شرکت طبق قانون به شرکتهای بزرگ و معتبر سراسری توزیع دارو فروخته شده و از طریق آن شرکت ها در اختیار داروخانه ها و مراکز درمانی قرار می گیرد، همچنین در راستای رسالت اجتماعی خود، این شرکت همه ساله اقدام به واردات و تامین بخش اعظم واکسن های مورد نیاز وزارت بهداشت از منابع معتبر و طراز اول دنیا نموده و وزارت بهداشت را در ارائه خدمات به نیازمندان به این واکسن ها یاری می نماید. شرکت طبق اطلاعات مندرج در آمارنامه دارویی وزارت بهداشت، در بین شرکتهای واردکننده در ۸ ماهه نخست سال ۱۳۹۷ رتبه ۱۲ را داشته و سهم ۲/۱ درصدی از سهم فروش کل داروهای وارداتی را به خود اختصاص داده است.

- شرکت سبعان دارو در بین شرکتهای فعال در صنعت تولید دارو (گروه اعصاب و داخلی) یکی از بزرگترین تولید کنندگان تعدادی دارو در کل کشور میباشد.

۵-۱) محصولات و خدمات اصلی، فرآیندهای تجاری و روش های توزیع شرکت های گروه :

قسمت کمی از درآمدهای شرکت های فرعی از طریق قرارداد های ارائه خدمات می باشد. فرآیند عملیاتی شرکت شامل بازاریابی، تحقیق و توسعه، سفارشات و خرید ها، ساخت، تولید و فروش میباشد. شرکت های تولید کننده کلیه محصولات خود را براساس قرارداد های جاری شده با شرکت های پخش به بازار عرضه می نماید.

شرکت گروه دارویی سپاهان (اسهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

(ارقام به میلیون ریال)

محصولات	فروش ۱۳۹۷	درصد تغییرات	فروش ۱۳۹۸
جامدات	۶,۵۱۲,۸۲۹	۳۸%	۸,۷۳۶,۶۲۰
ماضیات	۲,۱۴۱,۹۳۸	۱۴۴%	۸۷۴,۵۸۰
پماد و کرم و لوسیون	۵۱۵,۹۵۲	۳۳%	۴۸۴,۱۹۹
آمپول	۳,۷۷۰,۵۲۹	۸%	۳,۰۱۸,۹۵۹
خرید و ارائه دارو و خدمات	۳۶۷,۷۱۴	۶۶%	۲۲۱,۰۵۱
تفصیلات و جوازیز	۱,۰۱۵۷,۱۴۴	-۲%	(۱,۰۱۷۶,۰۴۲)
کالای خریداری شده	۲,۰۴۳۸,۵۳۳	۳۷%	۱,۷۷۳,۷۵۰
جمع	۱۶,۴۸۲,۰۱۶۹	۴۳%	۱۱,۵۴۳,۰۶۴

۱-۶) ساختار واحد تجاری و نحوه ارزش آفرینی آن:

کارکنان و مدیران و هیات مدیره شرکتهای اصلی و فرعی با استعانت از خداوند متعال و تکیه بر داشت و کوشش کارکنان و استفاده از تجهیزات و فناوری روز دنیا در زمینه تولید، تامین و عرضه فرآوردهای

دارویی، در ایجاد ارزش آفرینی و پاسخگویی به نیاز دارویی جامعه و ارتقاء سطح سلامت، برنامه خود را در مسیر رشد، تعالی و رضایتمندی ذینفعان قرار داده است.

۱-۷) عواملی که میتواند اثر عده بیرونی شرکت های تابعه داشته باشد عبارتند از:

اختاذ سیاست های دولت در زمینه بهبود وضعیت سلامت اجتماعی که منجر به عدم وصول به موقع مطالبات از شرکت های پخش گردیده و همچنین اتخاذ سیاست های انتقامی در زمینه تسهیلات پانکی تأثیر بسزایی در تامین منابع مالی و نقدينگی شرکت های تابعه داشته است. همچنین قیمت هایی دستوری فروش، عدم ثبات اقتصادی و نوسانات بازار ارز، وضعیت تورم، تغییر اولویت در تخصیص ارز دولتی و همچنین روایت تجارتی بین المللی که تأثیر بسزایی بر این صنعت دارد، می تواند بر فعالیت شرکتهای تابعه موثر واقع گردد.

برای سال مالی مشتمل بر ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

(۸) مشخصات اعضای هیئت مدیره:

ردیف	نام و نیازمندی حقوقی	سمت	مشخصات اعضای هیئت مدیره		
			نام	نام	نام
۱	سید محمد رضوی سید محمدی احمدالله البرز (نماینده عام)	نماینده	سید محمد رضوی	سید محمد رضوی	سید محمد رضوی
۲	سید علی قربانی قطبعلیپور (نماینده عام)	نماینده	سید علی قربانی	سید علی قربانی	سید علی قربانی
۳	سید علی ناصری سید علی ناصری البرز (نماینده عام)	نماینده	سید علی ناصری	سید علی ناصری	سید علی ناصری
۴	سید جلال بیلان (نماینده عام)	نماینده	سید جلال بیلان	سید جلال بیلان	سید جلال بیلان
۵	موسسه پیامه اجتماعی و استثنای و متاخر البرز (نماینده عام)	نماینده	موسسه پیامه اجتماعی و استثنای و متاخر	موسسه پیامه اجتماعی و استثنای و متاخر	موسسه پیامه اجتماعی و استثنای و متاخر
۶	علی فلاح بور (نماینده عام)	نماینده	علی فلاح بور	علی فلاح بور	علی فلاح بور
۷	لوی لیستنس مدیریت مالی غیر موظف (نماینده عام)	نماینده	لوی لیستنس مدیریت مالی	لوی لیستنس مدیریت مالی	لوی لیستنس مدیریت مالی
۸	عضا هیأت مدیره البرز بالک غیر موظف (نماینده عام)	نماینده	عضا هیأت مدیره البرز بالک	عضا هیأت مدیره البرز بالک	عضا هیأت مدیره البرز بالک
۹	دکتر امیری مدیریت غیر موظف (نماینده عام)	نماینده	دکتر امیری مدیریت	دکتر امیری مدیریت	دکتر امیری مدیریت
۱۰	رئیس هیأت مدیره غیر موظف (نماینده عام)	نماینده	رئیس هیأت مدیره	رئیس هیأت مدیره	رئیس هیأت مدیره
۱۱	علی‌مرضا حیدری گردزنیه سپهران دارو (نماینده عام)	نماینده	علی‌مرضا حیدری گردزنیه	علی‌مرضا حیدری گردزنیه	علی‌مرضا حیدری گردزنیه
۱۲	مهدی‌علیل شرکت توسعه اقتصاد آزاده سازان (نماینده عام)	نماینده	مهدی‌علیل شرکت توسعه	مهدی‌علیل شرکت توسعه	مهدی‌علیل شرکت توسعه
۱۳	دکتر امیری مدیریت غیر موظف (نماینده عام)	نماینده	دکتر امیری مدیریت	دکتر امیری مدیریت	دکتر امیری مدیریت
۱۴	۱۱,۸۵۸ خرچ	نماینده	۱۱,۸۵۸	۱۱,۸۵۸	۱۱,۸۵۸
۱۵	۱,۱۲۲ خرچ	نماینده	۱,۱۲۲	۱,۱۲۲	۱,۱۲۲
۱۶	۰ خرچ	نماینده	۰	۰	۰

* بر اساس مجمع عمومی عادی سالیانه مورخ ۹۸/۰۳/۲۲، پاداش مصوب هیئت مدیره معادل ۲,۲۲,۳۳ میلیون ریال تصویب و به مبلغ ۲,۹۰۰ میلیون ریال بصورت خالص در

حساب شرکت گروه سرمایه گذاری البرز لحاظ گردیده است.

۹-۱) سهامداران شرکت اصلی :

ترکیب سهامداران در تاریخ ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ به شرح زیر می باشد:

درصد	تعداد سهام	نام سهامداران
۶۳	۱,۷۳۵,۰۲۰,۹۵۱	شرکت سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)
۱۱	۳۰۱,۵۲۴,۴۳۲	موسسه صندوق بیمه اجتماعی روستائیان و عشایر
۶	۱۵۴,۷۵۱,۲۷۰	شرکت گروه توسعه مالی مهرآیندگان
۳	۸۰۶۷۰,۰۰۰	شرکت سرمایه گذاری اعتلاء البرز
۲	۶۴,۰۲۶,۳۳۴	شرکت سهامی بیمه ایران
۱۵	۳۹۹,۰۰۷,۰۱۳	سایرین
۱۰۰	۲,۷۳۵,۰۰۰,۰۰۰	جمع

۲- اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف:

با استعانت از خداوند متعال و تکیه بر دانش و کوشش کارکنان و استفاده از تجهیزات و فناوری روز دنیا سرلوحه ماموریت شرکتهای تابعه در زمینه تولید ، تأمین و عرضه فرآورده های دارویی به جهت پاسخگویی به نیازهای دارویی جامعه و ارتقای سطح سلامت ، برنامه خود را در مسیر رشد ، تعالی و رضایتمندی ذینفعان می باشد . دغدغه اخذ گواهی های مربوط به آخرین استانداردهای روز صنعت دارو (GMP) علاوه بر ایجاد پایداری و کمک به رسوخ بیشتر در بازار (علی رغم وجود مخاطرات نقدینگی و ریسک های موجود اعم از ، نرخ بهره ، نوسانات نرخ ارز و ...) همواره از اهداف اصلی مدیریت شرکت های تابعه بوده است . از مهمترین اهداف مدیریت دستیابی به بالاترین میزان رشد سود ، چاک سازی عملیات ، تنوع سازی محصولات ، برنده سازی محصولات ، گسترش فعالیتها ، توسعه کیفی و کمی محصولات از طریق محصولات جدید، تلاش برای تکمیل سبد محصول مطابق با استراتژی توسعه ، پایش مستمر و نظام مند قیمت تمام شده و برنامه ریزی برای کاهش بهای تمام شده ، حفظ و افزایش بازار های صادراتی ، بهبود بهره وری ، توسعه و رسوخ در بازار می باشد .

۱-۲) اهداف بلند مدت و کوتاه مدت:

شرکتهای تابعه دارای برنامه و اهداف بلند مدت ۵ ساله در کلیه حوزه‌ها اعم از تولید، بازاریابی، صادرات، محصولات جدید، توسعه خطوط تولیدی و در نهایت فروش و سود مورد انتظار می‌باشد. این اهداف و برنامه‌ها همه ساله با توجه به تغییرات ایجاد شده و یا قابل پیش‌بینی بررسی و بازنگری می‌شود.

۱-۱-۲) ماموریت‌ها:

- مدیریت بهینه سبد سرمایه گذاری‌ها
- ایجاد مدیریت رقابتی پایدار در عرصه دارو و حضور فعال در بازارهای منطقه‌ای
- تحقیق، توسعه و نوآوری در عرصه دارو
- توسعه، تولید و عرضه محصولات دارویی
- سرمایه‌گذاری در کسب و کارهای نوین و ارزش‌آفرین و فناورانه در عرصه سلامت

۲-۱) اهداف کلان:

- ارتقای شاخص‌های عملکردی مالی و اقتصادی
- افزایش سهم و ارتقای جایگاه در بازار سلامت کشور و منطقه
- ارتقای کیفیت و بازدهی سبد محصولات
- افزایش رقابت پذیری شرکت‌های سرمایه تابعه
- ارتقای بهره‌وری، تعالی سازمانی، هوشمندی و مسئولیت اجتماعی
- ارتقای شاخص‌های حاکمیت شرکتی

۲-۱-۳) استراتژی‌های کلان:

- توسعه سرمایه گذاری در فعالیت‌های اقتصادی با بازدهی مطلوب در صنعت دارو
- تنوع بخشی به روش‌ها، ابزارها و منابع تامین مالی داخلی و خارجی
- بهینه سازی سبد کسب و کارهای موجود
- توسعه تعاملات و ارتباطات موثر داخلی و بین‌المللی
- تقویت زیرساخت‌های عملیاتی کسب و کار برای شرکتهای تابعه
- چاک سازی و بهبود ساختار سازمانی و فرآیندهای کسب و کار
- توسعه نظام یکپارچه اطلاعاتی مدیریت، نظارت و ارزیابی
- بهینه سازی نظام جذب، نگهداری و توسعه سرمایه‌های انسانی

۲-۲) راهبردهای تحقق فروش، توسعه محصولات و بازار:

انتظار می‌رود با توجه به اخذ قیمت برخی از محصولات و ترکیب فروش، فروش پیش‌بینی شده سال ۱۳۹۹ شرکتهای تابعه محقق گردد. مدیریت برخی شرکتهای تابعه، جهت توسعه محصولات، اقلام دارویی جدیدی را به سبد محصولات خود اضافه خواهد کرد و در راستای توسعه فروش شرکت اقدام به بستن قراردادهای فروش با پخش‌های جدیدی نموده است، با توجه به افزایش نرخ ارز و تورم موجود در اقتصاد کشور تمام تلاش مدیران خود را بکار می‌گیرد تا با کنترل حجم خرید مواد و استفاده از تسهیلات ارزان قیمت میزان بهای تمام

شرکت گروه دارویی سبعان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

شده را به حداقل برساند و نسبت به کنترل هزینه های مالی تلاش خود را بکار گیرد . ضمناً تغییر قیمت برخی از محدودیت شرکتهای تابعه نیز از سازمان غذا و دارو اخذ گردیده است.

مطابق برنامه کوتاه مدت گروه، برنامه توسعه در سطح هلдинگ تنها معطوف به افزایش سرمایه شرکتهای تابعه است و برنامه توسعه ای در سطح شرکتهای تابعه شامل افزودن محصولات جدید به سبد محصولات، اصلاح و ارتقاء GMP و همچنین اجرای طرح های توسعه مصوب می باشد.

۳-۲) راهبرد های مدیریت جهت مسئولیت اجتماعی و زیست محیطی :

مطابق تعریف سازمان همکاری و توسعه اقتصادی، راهبری شرکتی مجموعه ای از روابط بین مدیریت، هیئت مدیره، سهامداران و سایر ذینفعان شرکت می باشد. در حال حاضر شرکت گروه دارویی سبعان توسط هیئت مدیره ای مرکب از پنج عضو اصلی که توسط سهامداران و در مجمع انتخاب می گردد، اداره می شود. همچنین شرکت دارای کمیته حسابرسی می باشد که مطابق با منشور کمیته فعالیت می کند. در ضمن با توجه به اینکه سهامدار عمده (شرکت گروه سرمایه گذاری البرز) نیز فعالیتی مشابه با شرکت دارد، بمنظور پرهیز از ناهمانگی در تصمیمات و همچنین کاهش هزینه ها، از تشکیل کمیته های موازی خودداری گردیده و موضوعات به کمیته های شرکت مادر ارجاع می شود.

گروه دارویی سبعان به عنوان شهروندی حقوقی هموار حمایت از فرهنگ، محیط زیست و سلامت جامعه را بخش مهمی از وظایف خود می داند. این موضوع نه در مقام شعار بلکه در عمل نیز بصورت تولیداروهای با کیفیت و قیمت منصفانه در عملکرد شرکتهای تابعه تجلی یافته است.

توجه به موضوع محیط زیست از طریق تعریف استانداردهای زیست محیطی، سرمایه گذاری جهت کاهش مخاطرات زیست محیطی شامل استقرار سیستم IMS (استانداردهای ایمنی و بهداشت ، محیط زیست و کیفیت)، فیلترا سیون ورودی و خروجی های هوا مدیریت پسماند؛ هدایت فاضلاب به وسیله اگواسازی انجام شده و انهدام ضایعات در چارچوب ضوابط محیط زیست و ارزیابی های زیست محیطی و ایمنی و پیامدهای آن و تطبیق با الزامات قانونی، اصلاح و نصب تجهیزات کافی جهت صرفه جوئی در مصرف آب و برق گسترش فضای سبز و استفاده از سیستم آبرسانی قطره ای و استفاده بهینه از آبهای سطحی و آب برگشتی از شستشوی مخازن و اخذ گواهینامه های مربوط و همکاری با مراکز دانشگاهی در خصوص پذیرش کارآموز و حمایت از پروژه ها و تحقیقات دانشگاهی صورت می پذیرد.

علاوه بر موارد فوق، شرکت از طریق ارایه مواد اولیه به دانشگاه ها بصورت رایگان جهت انجام آزمایشات تحقیقاتی، حمایت و روابط خود را با دانشگاه ها و مراکز علمی توسعه می دهد. به منظور سنجش اثربخشی اقدامات انجام شده در خصوص مسئولیت های اجتماعی، هر ساله پروژه سنجش رضایت جامعه انجام و تجزیه و تحلیل های لازم بر روی آن صورت می پذیرد.

۴-۲) اطلاعاتی در خصوص شفافیت اطلاعات شرکت :

اجرای دقیق دستورالعمل افشای اطلاعات سازمان بورس و اوراق بهادار از جمله مواردی می باشد که این گروه خود را مقید به اجرای دقیق آن می داند و سعی نموده است با اجرای صحیح آن تقارن اطلاعاتی را کاهش دهد. طبق گزارش منتشر شده در مورخ ۱۳۹۷/۰۳/۲۰ توسط سازمان بورس و اوراق بهادار، رتبه شرکتهای گروه از نظر به موقع بودن، قابلیت انتکا و اطلاع رسانی اطلاعات به شرح ذیل می باشد:

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

نام	نماد	رتبه در کل شرکتهای بورسی	رتبه در شرکتهای هلدینگ
گروه دارویی سبحان	دسبحا	۷۰	۷
البرزدارو	دالبر	۲۶	-----
ایران دارو	دیران	۱۶	-----
سبحان دارو	دسبحان	۱۸۰	-----

۵-۵) اهداف شرکت در نحوه و ترکیب سرمایه گذاری‌ها:

با توجه به اهداف اصلی گروه اهداف شرکت گروه دارویی سبحان حفظ و توسعه سرمایه گذاری‌های بلند مدت در شرکتهای تابعه بوده و اگر نیاز به سرمایه گذاری مجدد در شرکتهای دیگری باشد در زمینه مواد و محصولات دارویی تصمیمات دقیق و کارشناسانه‌ای انجام خواهد شد.

تفییرات در سرمایه‌گذاری‌های شرکت محدود به مشارکت در افزایش سرمایه شرکتهای تابعه و نیز خرید و فروش جزئی سهام در راستای تعادل قیمت بازار می‌باشد و انتظار تغییر با اهمیتی در پورتفوی گروه متصور نیست.

۶-۶) تغییرات رویه‌های مهم حسابداری، برآورد و قضاؤت و تأثیرات آنها بر نتایج:

هیچ گونه تغییر با اهمیتی در رویه‌های حسابداری اتفاق نیفتاده که اثر با اهمیتی بر فعالیت و یا سودآوری شرکت داشته باشد.

۷-۷) برنامه شرکت جهت حفظ ترکیب دارائیها در راستای دستورالعمل پذیرش و دستور العمل ثبت نهادهای مالی:

همانگونه که در پورتفوی گروه مشاهده گردید، عمدۀ دارائی‌های بلند مدت گروه، سرمایه گذاری‌های بلند مدت در شرکتهایی می‌باشد که در بازارهای بورس و فرابورس پذیرفته شده است و برای تمامی موارد دستورالعمل‌های سازمان بورس و اوراق بهادار رعایت شده است.

۳- مهمترین منابع، ریسک‌ها و روابط

۳-۱) اطلاعاتی در خصوص منابع و ریسک‌ها:

منابع در دسترس شرکت اصلی وجود حاصل از سود سهام تقسیمی شرکتهای سرمایه پذیر می‌باشد که با توجه به تصمیمات شرکتهای مذکور بخشی از آن تحت عنوان افزایش سرمایه در شرکتهای سرمایه پذیر باقی خواهد ماند. یکی از عوامل اثر گذار بر روند نقدینگی شرکتهای سرمایه‌پذیر و این شرکت که موجب پیدایش ریسک بیشتر شده عدم پرداخت به موقع معوقات از سوی بیمارستان‌های دولتی و داروخانه‌های دولتی به شرکتهای پخش و به تبع آن به شرکتهای تابعه می‌باشد که باعث کاهش نقدینگی گروه گردیده است.

منابع مالی و نحوه تامین آن توسط شرکتهای تابعه شامل مطالبات تجاری، تسهیلات مالی دریافتی، افزایش سرمایه از محل مطالبات و آورده نقدی سهامداران، اخذ اعتبار از فروشنده‌گان و استفاده از اعتبارات اسنادی (فاینانس و ریفاینانس) می‌باشد و نحوه کنترل این منابع در راستای ایجاد توازن در شرکت از طریق بودجه بندی منابع و مصارف و استفاده از منابع کوتاه مدت برای تامین سرمایه در گردش می‌باشد.

عمده ریسکهایی که شرکتهای تولیدی در کسب و کار خود با آنها مواجه می‌باشد شامل:

- ✓ ریسک ورود رقبای تولیدکننده در فروش محصولات
- ✓ ریسک محصولات جدید
- ✓ ریسک کاهش قیمتها
- ✓ ریسک دوره وصول مطالبات
- ✓ ریسک حفظ GMP شرکت
- ✓ ریسک نوسانات نرخ ارز
- ✓ ریسک جذب نیروی انسانی متخصص و کارآمد

ریسکهای فوق به دو گروه ریسک‌های داخلی و خارجی از منظر محیط و ریسکهای قابل کنترل و غیر قابل کنترل از منظر کنترلهای داخلی و راهبری شرکتی تقسیم بندی می‌شوند. سیاست و استراتژی شرکت در برخورد و مدیریت با ریسکهای فوق با توجه به نوع ریسک در کمیته‌های تخصصی گروه دارویی برگشت از جمله کمیته شناسایی، ارزیابی و کنترل ریسک مشخص و راهکارهای کنترل تصویب و اجراء می‌شود.

۲-۳) منابع مالی مهم در دسترس شرکت و بدھی‌های شرکت:

مهمنترین منبع مالی که در اختیار شرکت قرار دارد و از آن برای پرداخت سود سهام و نیز اعطای تسهیلات موردي به شرکت‌های سرمایه‌پذیر استفاده می‌شود؛ مبالغ سود سهام دریافتی از شرکت‌های تابعه می‌باشد. همانطور که در بالا به آن اشاره شد با توجه به کمبود نقدینگی در آن شرکت‌ها، این کمبود به این شرکت هم منتقل شده است. بنابراین عمدۀ ورود نقدینگی از محل سود سهام شرکت‌های تابعه می‌باشد و عمدۀ خروج نقدینگی نیز پرداخت سود سهام، سهامداران است. منابع مالی شرکتهای تولیدی تابعه از محل وصول مطالبات (فروش محصولات)، تسهیلات بانکی و افزایش سرمایه می‌باشد، عدم وصول مطالبات از خریداران محصولات شرکت به علت مشکلات نقدینگی صنعت دارو میتواند باعث افزایش قابل توجه دوره وصول مطالبات تجاری و نهایتاً کاهش توان شرکت برای پرداخت بدھی‌ها و خرید مواد اولیه و کاهش تولید شرکت گردد. برنامه‌های آتی شرکت در جهت مدیریت نقدینگی شرکت مبتنی بر وصول مطالبات شرکت، اخذ تسهیلات بانکی با نرخ پایین می‌باشد.

۳-۳) سرمایه فکری و مشارکت کارکنان:

یکی از نقاط قوت در شرکتهای اصلی و تابعه، دارا بودن کادر قوی و با تجربه می‌باشد که در دستیابی به اهداف تعریف شده سازمانی بسیار مفید و موثر خواهد بود. همچنین ارتقاء و به روزآوری دانش کارکنان همواره جزء اولویت‌های گروه می‌باشد.

تعداد کارکنان و میزان تحصیلات به شرح زیر می‌باشد:

مدرک	۱۳۹۸/۱۲/۲۹	۱۳۹۷/۱۲/۲۹
دکترا	۵۸	۵۵
فوق لیسانس	۱۷۴	۱۶۳
لیسانس	۳۵۲	۳۳۱
فوق دیپلم	۱۷۹	۱۸۳
دیپلم	۵۳۱	۴۶۲
زیر دیپلم	۷۷	۱۶۱
جمع	۱,۳۷۱	۱,۳۵۵

تفصیرات مدیران اصلی شرکت، شامل تغییر مدیرعامل و یکی از اعضاء هیئت مدیره بوده و مابقی مدیران و مدیر امور مالی از سابقه حضور نسبتاً طولانی در این هلدینگ برخوردارند.

۴-۳) زنجیره ارزش:

زنジره ارزش بیانگر مجموعه فعالیتها و فرآیندهایی است که شرکت برای تولید و عرضه محصول یا خدمت به مشتریان انجام می‌دهد. گروه برای دستیابی شرکتهای تابعه به یک موقعیت برتر رقابتی دو استراتژی ذیل را در این بخش دنبال می‌کند.

الف- انجام کارآمدتر و اثربخش‌تر فعالیتها و فرآیندها در مقایسه با رقبا.

ب- تولید محصولات یا خدمت از طریق فرآیندها و فعالیت دیگر.

قابل ذکر است با توجه به اینکه زنجیره ارزش سازمان‌ها فقط فعالیتها و فرآیندهای آنها را شامل نمی‌شود و کلیه افراد در تعامل با شرکت از جمله تامین کنندگان؛ توزیع کنندگان نیز جزء این زنجیره می‌باشد، لذا تعامل با این دو گروه و همسوسازی منافع آنها با منافع شرکت‌ها نیز از جمله دیگر استراتژی‌های گروه می‌باشد.

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

در سال ۱۳۹۷ به منظور تکمیل زنجیره ارزش و حفظ قدرت رقابت در بازار ، شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو معادل ۳۲ درصد سهام شرکت پخش البرز را خریداری نموده اند که با توجه به میزان فروش محصولات شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو در شرکت پخش البرز به منظور ایجاد منافع مشترک و تقویت انگیزه دوطرفه در توسعه تعاملات این شرکتها با پخش البرز و متقابلاً پخش البرز با شرکتهای مذکور این امر صورت پذیرفته است . لازم به ذکر است طی سال ۱۳۹۸ جهت تامین نقدینگی بخشی از سهام شرکت مذکور به میزان ۱،۸۳٪ فروخته شده است.

۳-۵) نتایج احتمالی دعواهای حقوقی و اثرات ناشی از آن:

شرکت قادر هر گونه دعواه حقوقی له و بر علیه با اهمیت می باشد.

شرکتهای تابعه نیز صرفا در راستای وصول مطالبات خود اقدام به طرح دعواه علیه مشتریان (شامل داروگستر رازی، دایاطب و)نموده که با توجه به استفاده از مشاوران مجروب و نیز تضمین دریافتی از خریداران، پس از اخذ آرای صادره ، مطالبات مذبور به حیطه وصول در می آید.

۳-۶) کمیته های اصلی شرکتهای تابعه :

تمامی شرکتهای تابعه دارای کمیته های تخصصی شامل کمیته پیگیری محصولات جدید ، کمیته قیمت گذاری و رگولاتوری، کمیته برنامه ریزی تولید و زنجیره تامین، کمیته صادرات، بازاریابی و فروش، کمیته وصول مطالبات و تامین مالی ، کمیته خرید ، کمیته منابع انسانی ، کمیته آموزش ، کمیته HSE و انرژی، کمیته پروژه ها ، کمیته مدیریت کیفیت و GMP ، کمیته برنامه ریزی استراتژیک و سیستم های مدیریتی ، کمیته ریسک، کمیته پایش فرآیندها و کمیته آموزش می باشد که برنامه زمانبندی تشکیل جلسات در ابتدای هر سال به کلیه معاونت ها و مدیریت ها جهت اجراء طی سال ابلاغ می شود.از مهم ترین وظایف کمیته های فوق در کمک به راهبری شرکتی طرح و بررسی مسائل و مشکلات بوجود آمده و تشریک مساعی به منظور حل آن می باشد. همچنین نقش کمیته های مذبور کمک و ارائه مشاوره به هیئت مدیره به منظور اخذ تصمیمات موثر و کارا در جهت پیشبرد اهداف شرکت می باشد.

۳-۷) ریسکها و عدم قطعیت های اصلی راهبردی، تجاری عملیاتی و مالی گروه:

۳-۷-۱) کمیته ریسک و حسابرسی داخلی:

کمیته های ریسک و حسابرسی داخلی به عنوان دو بازوی هیئت مدیره کلیه ریسک ها و خطرات مواجه شده و پیش رو را بررسی و پیشنهاد های خود را جهت کنترل و مدیریت ریسک مورد نظر به هیئت مدیره ارائه می نماید . همچنین هدف از تشکیل کمیته حسابرسی داخلی، کمک به ایفای مسئولیت نظارتی هیئت مدیره و بهبود آن جهت کسب اطمینان معقول از موارد زیر می باشد

- ۱- اثربخشی فرآیندهای نظام راهبری، مدیریت ریسک و کنترل های داخلی،
- ۲- سلامت گزارشگری مالی،
- ۳- اثربخشی حسابرسی داخلی،
- ۴- استقلال حسابرس مستقل و اثربخشی حسابرسی مستقل
- ۵- رعایت قوانین، مقررات و الزامات.
- ۶- استقرار کامل نظام کنترلهای داخلی شامل کنترلهای داخلی حاکم بر گزارشگری مالی

• اعضای کمیته حسابرسی شرکت اصلی به شرح ذیل می‌باشد.

نام و نام خانوادگی	سمت	عضو کمیته	رشته تحصیلات	تاریخ عضویت	سوابق
محمد سعادتیان	عضو کمیته	حسابداری	کارشناس رسمی و حسابرس مستقل	۹۳۰۶/۳۱	کارشناس ارشد
علی فلاح پور	رئيس کمیته	مدیریت مالی	کارشناسی ارشد	۹۷/۱۱/۲۸	کارشناس ارشد امور سرمایه گذاری و حسابرسی عملیاتی شرکت گروه سرمایه گذاری البرز و گروه دارویی برکت
محمد علی اسدی	عضو کمیته	حسابداری	کارشناسی	۹۵/۱۰/۱	سرپرست ارشد حسابرسی در سازمان حسابرسی به مدت ۲۷ سال
مشیزی					سرپرست ارشد در موسسه حسابرسی اصول پایه فرآگیر و مدیر حسابرسی داخلی گروه سرمایه گذاری البرز
محمد بزرگانی	مدیر حسابرسی	حسابداری	کارشناسی	۹۷/۸/۲۹	

۱۲ جلسه ماهانه با حضور تمامی اعضاء طی سال ۱۳۹۸ جلسات کمیته حسابرسی شرکت گروه دارویی سپحان برگزار شده است.

(۲-۷-۳) تجزیه و تحلیل ریسک شرکتهای تابعه:

هر چند با در نظر گرفتن سابقه طولانی شرکتهای تابعه ، تجربه مدیران ، بررسی بازار ، بررسی روندها و استفاده از تکنولوژی روز ، فعالیتهای شرکت تاکنون به ندرت با مشکلات اساسی مواجه شده است ، ولی مخاطرات اثر گذار در حوزه های مختلف برای شرکت وجود دارد .

- **ریسک اعتباری:** با توجه به اینکه بخش عمدہ ای از بدھیهای شرکت ناشی از تسهیلات اخذ شده از سیستم بانکی کشور می باشد احتمال افزایش نرخ سود تسهیلات بانکی تاثیر مستقیم بر هزینه های مالی شرکت و نتیجتا سود خالص خواهد گذاشت.

- **ریسک بازار:** از آنجائیکه تامین کنندگان مواد اولیه و تجهیزات و ماشین آلات شرکت عمدتا از منابع خارجی می باشند نوسانات نرخ ارز می تواند تاثیر مستقیم بر قیمت تمام شده و سود عملیاتی و خالص داشته باشد.

- **ریسک نقدینگی:** به عنایت به اینکه بخش عمدہ ای از مواد اولیه این شرکت از خارج از کشور تامین می گردد، عدم تامین به موقع نقدینگی می تواند سود آوری شرکت را تحت تاثیر قرار دهد

- **ریسک نوسانات نرخ بهره :** افزایش قابل توجه در نرخ هزینه های تأمین مالی می تواند باعث کاهش سود خالص شرکت شود چرا که قسمت قابل توجهی از سرمایه در گردش و مخارج سرمایه ای مورد نیاز شرکت از محل تسهیلات بانکی تأمین می شود.

با توجه به اینکه حدود ۵۰ درصد مواد مصرفی ، عمدہ ماشین آلات ، تجهیزات و قسمت زیادی از قطعات یدکی مورد نیاز شرکت ، وارداتی است ، افزایش قابل توجه قیمت برابری ارز و بخصوص یورو در مقابل ریال میتواند باعث افزایش بهای محصولات تولیدی و کاهش سود خالص شرکت شود. ضمن اینکه فرایند تعیین نرخ فروش محصولات به گونه ای است که معمولاً اینگونه نوسانات را پوشش میدهد .

-**ریسک دوره وصول مطالبات:** با توجه به بالاتر رفتن دوره وصول مطالبات از مشتریان (شرکتهای پخش) و عدم به موقع وصول مطالبات از مشتریان بویژه پس از اجرای طرح تحول نظام سلامت، شرکت با ریسک عدم تامین نقدینگی لازم رو برو می باشد.

- **ریسک تغییرات نرخ فروش:** با توجه به تغییرات نرخ ارز(به عنوان مبنای تامین مواد اولیه) در صورت عدم افزایش قیمت محصولات توسط سازمان غذا و دارو، سود آوری شرکت تحت تاثیر قرار خواهد گرفت

-**ریسک سیاسی و قانونی :** با توجه به وارداتی بودن مواد اولیه و قطعات و هم چنین ماشین آلات جدید ، هر گونه شرایط محدود کننده از قبیل تحریمهای بین المللی یا تغییر در قوانین و مقررات دولتی می تواند باعث کاهش فعالیت های شرکت و نهایتاً کاهش سود شرکت شود

-**ریسک تجاری:** عواملی از قبیل عرضه محصولات مشابه جدید و یا عملکرد موفق تر رقبا در خصوص فروش محصولات مشترک میتواند باعث کاهش فروش محصولات شرکت شود. عملکرد ضعیف خریداران محصولات در انجام تعهدات خود که میتواند باعث افزایش قابل توجه مطالبات تجاری ونهایتاً کاهش توان شرکت برای پرداخت بدھی ها شود و همچنین ایجاد محدودیت برای استفاده از تسهیلات بانکی می تواند شرکت را با مشکل نقدینگی مواجه نماید .

وضعیت رقابت و ریسک رقابت:

شرکت با بهره‌گیری از استراتژی‌های رقابتی اقدام به شناسایی نقاط ضعف و قوت رقبا و خود نموده و با استفاده از نتایج آن اقدام به برطرف نمودن نقاط ضعف خود می‌نماید. در این راستا گاهای از روشهایی مانند متمايزسازی، رهبری هزینه و یا ترکیبی از هر دو روش استفاده می‌گردد و یا از روشهای برتری عملیاتی، رهبری محصول و یا صمیمیت با مشتری بهره می‌جوید. که از عده کارهای صورت گرفته، داشتن سبد محصولات متفاوت در گروه و نیز تحقیق و توسعه و انجام هزینه‌های R&D برای محصولات جدید می‌توان نام برد.

۸-۲) روابط مهم با ذینفعان و چگونگی تاثیر این روابط بر عملکرد، ارزش و ماهیت کسب و کار

ذینفعان شرکت حسب اهمیت به چند دسته تقسیم می‌شوند که شامل:

۱-سهامداران: که خود شامل ۳ دسته هلдинگ - اعضاء هیات مدیره - افراد و شرکت‌های سرمایه‌گذار می‌باشد. کanal ارتباطی ذینفعان با مجموعه از طریق حضور نمایندگان در جلسات هیات مدیره و مجتمع، مکاتبات اداری و سیستم شبکه‌های اجتماعی می‌باشد. نیازها و انتظارات شناسایی شده آنها شامل سودآوری و پاسخ‌گویی به سیستم سلامت کشور، توسعه فن آوری پیشرفته می‌باشد.

۲-مشتریان: مشتریان که خود شامل سه دسته داروخانه، پزشکان و پخش‌های دارو می‌باشد. کanal ارتباطی این ذینفعان از طریق وب سایت، ایمیل، تماس تلفنی به منظور افزایش کارایی اثر بخشی داروهای مصرفی قابل در دسترس بودن آنها، تحويل به موقع، سطح سودآوری مناسب و تنوع و بالا بردن کیفیت محصولات می‌باشد.

۳-پیمانکاران و تامین‌کنندگان مواد و کالا: و شرکا که خود به دو دسته تقسیم می‌شوند که شامل پیمانکاران و تامین‌کنندگان مواد می‌باشد که جهت برقراری ارتباط با این افراد از طریق مکاتبات اداری و داخلی، جلسات موردي و تنظیم پروفرا می‌باشد. انتظارات و نیازهای بموقع و نیز پایداری سیاست‌های شرکت می‌باشد.

۴-کارکنان: نحوه برقراری این ذینفعان از طریق تابلوی اعلانات، کمیته‌های راهبری، فنی، هماهنگی و غیره و نیز جلسات منظم سالانه به منظور افزایش سطح درآمدی و افزایش رضایت مندی شغلی می‌باشد.

۵-جامعه: شامل سازمان غذا و دارو، سازمان محیط زیست، سازمان تامین اجتماعی و امور مالیاتی و مردم می‌باشد. کanal ارتباط این ذینفعان از طریق مکاتبات با نماینده قانونی، اطلاع رسانی بصورت کتبی، جلسات هماهنگی و بازدید نمایندگان به منظور رعایت اصول GMP، رعایت اصول و قوانین زیست محیطی، رعایت اصول و قوانین فنی و آسیب‌های شغلی و نیز تعامل دوسویه با آنها می‌باشد.

۹-۳) برنامه ریزی برای رسیدن به اهداف:

برنامه ریزی شرکت‌های تابعه جهت رسیدن به اهداف شامل دو بخش می‌باشد

الف: اهداف بلند مدت: عطف به بند اهداف و برنامه بلند مدت، برنامه ریزی شرکت برای رسیدن به اهداف بلند مدت شامل تدوین استراتژیها و سیاستهای کلی، بیانیه ماموریت و چشم انداز شرکت در افق زمانی حداقل ۵ ساله می‌باشد

ب: اهداف کوتاه مدت: برنامه ریزی شرکت جهت رسیدن به اهداف کوتاه مدت تمرکز بر تهیه و تدوین بودجه عملیاتی سالیانه شامل فروش ریالی و مقداری به تفکیک محصولات و دوره‌های زمانی در طی سال می‌باشد همچنین در بودجه فوق برنامه تامین مواد اولیه و جانبی (برنامه تولید با توجه به بودجه فروش)، بودجه هزینه‌های پرسنلی و عملیاتی، بودجه هزینه‌های عمومی و اداری و بودجه هزینه‌های مالی شناسایی و پیش‌بینی می‌شود.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۴- نتایج عملیات و چشم اندازها

(۱-۴) چشم انداز :

بررسی وضعیت مالی شرکتهای تابعه و روند مطلوب سود آوری شرکتهای تابعه نشان گر این موضوع می باشد که در دوره مالی آتی ، دستیابی به عملکردی فراتر از عملکرد دوره گذشته در سال ۱۳۹۸ دور از دسترس نمی باشد.

(۲-۴) تحلیل تغییرات در وضعیت مالی ، نقدینگی و عملکرد شرکت اصلی دوره جاری در مقایسه با دوره مشابه:

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)
صورت وضعیت مالی
دو تاریخ ۲۹ اسفند ۱۳۹۸

دارایی ها	۱۳۹۷/۱۲/۲۹	۱۳۹۸/۱۲/۲۹	درصد نوسان
	میلیون ریال	میلیون ریال	
دارایی های غیر جاری :			
دارایی های ثابت مشهود	۹۵۸	۹۶۹	۱
دارایی های نامشهود	۲۱۰	۱۷۵	۴۴
سرمایه گذاری های بلند مدت	۲,۴۵۷,۶۴۰	۲,۸۵۴,۶۲۱	۱۱
دربافتی های بلند مدت	۱,۰۴۵	۱,۱۹۹,۶۱۰	۱۱۴,۶۹۵
جمع دارایی های غیر جاری	۲,۴۵۹,۹۰۲	۵,۰۵۵,۲۸۵	۴۶
دارایی های جاری :			
بیش پرداخت ها	۵۷۵	۶۱۷	۷
دربافتی های تجاری و سایر دربافتی ها	۱,۶۴۵,۲۸۷	۲,۰۹۶,۶۲۹	۲۷
سرمایه گذاری کوتاه مدت		۱۲,۰۰۰	۱۰۰
موجودی نقد	۲۲,۸۴۸	۴۲,۵۸۸	۲۵
جمع دارایی های جاری	۱,۶۸۰,۸۱۰	۲,۲۶۰,۸۴۴	۲۵
جمع دارایی ها	۵,۱۴۰,۷۶۲	۷,۲۱۶,۲۲۹	۴۲
حقوق مالکانه و بدھی ها			
حقوق مالکانه			
سرمایه	۲,۷۱۵,۷۰۸	۲,۷۲۵,۰۰۰	۱
اندוחته قانونی	۱۶۷,۰۰۰	۲۷۲,۵۰۰	۶۴
سود انتاشته	۲,۱۸۶,۷۹۰	۲,۷۰۶,۳۰۱	۶۹
جمع حقوق مالکانه	۵,۰۶۹,۴۹۸	۶,۷۱۴,۸۰۱	۲۲
بدھی ها			
بدھی های غیر جاری			
پرداختنی های بلند مدت	۱۰۴	۴۲۲,۱۴۸	۴۰,۶,۷۷۲
ذخیره مزایای پایان خدمت کارکنان	۱,۷۹۹	۲,۶۸۶	۴۹
جمع بدھی های غیر جاری	۱,۹۰۲	۴۲۵,۸۲۴	۲۲,۲۷۷
بدھی های جاری			
پرداختنی های تجاری و سایر پرداختنی ها	۲۲,۷۷۲	۱۲,۲۲۵	۴۴
مالیات پرداختنی	.	.	
سود سهام پرداختنی	۴۵,۵۱۹	۱۶۲,۲۶۹	۲۵۶
جمع بدھی های جاری	۶۹,۲۶۲	۱۷۵,۵۹۴	۱۵۲
جمع بدھی ها	۷۱,۲۶۵	۴۰,۱,۴۲۸	۷۴۴
جمع حقوق مالکانه و بدھی ها	۵,۱۴۰,۷۶۲	۷,۲۱۶,۲۲۹	۴۲

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

سرمایه شرکت به موجب مصوبه مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام مورخ ۹۷/۰۹/۲۱ از محل مطالبات حال شده و آوردهای نقدی سهامداران از مبلغ ۱,۶۷۰ میلیارد ریال به ۲,۷۳۵ میلیارد ریال افزایش یافته و در تاریخ ۹۸/۰۲/۲۲ در اداره ثبت شرکتها به ثبت رسیده است.

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

صورت سود و زیان

دوره مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

درصد نوسان به دوره مالی مشابه سال قبل	۱۳۹۷/۱۲/۲۹	۱۳۹۸/۱۲/۲۹	درآمدهای عملیاتی
	میلیون ریال	میلیون ریال	هزینه های فروش، اداری و عمومی
۶۸	۱,۵۵۰,۵۷۷	۲,۶۱۲,۶۰۵	سود عملیاتی
۲۴	(۳۰,۸۹۰)	(۳۸,۴۲۹)	سایر درآمدها و هزینه های غیر عملیاتی
۶۹	۱,۵۱۹,۶۸۷	۲,۵۷۴,۱۷۶	سود قبل از مالیات
۲۴۸	۱۲۶,۲۳۰	۴۷۴,۰۷۲	مالیات بر درآمد
۸۴	۱,۶۵۵,۹۱۷	۳,۰۴۸,۲۴۸	سود خالص
۳	(۳۶)	(۳۷)	
۸۴	۱,۶۵۵,۸۸۱	۳,۰۴۸,۲۱۱	

- با عنایت به الزامات استاندارد حسابداری شماره ۳ شناسایی درآمد ، سود حاصل از سرمایه گذاریها بر اساس تصمیمات مجمع عمومی سالانه شرکتهای سرمایه پذیر برای عملکرد سال ۱۳۹۸ شناسایی گردیده است.

شرکت گروه دارویی سبعحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

درآمدهای عملیاتی شرکت:

شرح	سال مالی منتهی به ۹۸/۱۲/۲۹	سال مالی منتهی به ۹۷/۱۲/۲۹	توضیحات تکمیلی شرکت در خصوص روند درآمد
درآمد حاصل از سرمایه گذاری در سهام	۲,۶۱۲,۶۰۵	۱,۵۵۰,۵۷۷	درآمد مذکور بر اساس مجمع عصی شرکتهای سرمایه پذیر شناسایی می گردد
جمع	۲,۶۱۲,۶۰۵	۱,۵۵۰,۵۷۷	

درآمدهای غیر عملیاتی شرکت:

شرح	سال مالی منتهی به ۹۸/۱۲/۲۹	سال مالی منتهی به ۹۷/۱۲/۲۹	توضیحات تکمیلی شرکت در خصوص روند درآمد
فروش دارایی ثابت	۷	۱,۵۸۹	فروش دارایی ثابت
سود(زیان) حاصل از فروش سرمایه گذاری	۴۶۴,۵۴۴	۱۲۰,۹۷۶	جهت تامین نقدینگی فروش سهم و متعادل بودن سهم در بازار خرید و فروش سهم انجام میگردد
سود سپرده بانکی	۹,۵۲۱	۲۰۰۵۲	در صورت عدم نیاز از نقدینگی در سرمایه گذاریها و سپرده کردن در بانک
سایر	۴۷۴,۰۷۷	۱۲۶,۲۳۰	
جمع	۴۷۴,۰۷۷	۱۲۶,۲۳۰	

برآورد شرکت از تغییرات هزینه های عمومی، اداری، تشکیلاتی و خالص سایر در آمدها (هزینه های) عملیاتی:

هزینه های عمومی اداری رشدی ۲۴ درصدی و در آمدها با رشدی ۶۸ درصدی همراه بوده است.	دوره سال مالی منتهی به ۹۸/۱۲/۲۹
در سال پیش رو بودجه هزینه ها بر اساس رشدی ۱۰ درصدی در نظر گرفته شده است.	دوره سال مالی منتهی به ۹۹/۱۲/۲۹

همانگونه که در بخش های پیشین بیان گردید، با توجه به نتایج بررسی شرکتهای تابعه، تداوم رشد سودآوری شرکت مطابق روند گذشته

برای سال ۱۳۹۹ نیز متصور می باشد.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

صورت جریان وجوه نقد

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

صورت جریان وجوه نقد

دوره مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۳۹۸

۱۳۹۷/۱۲/۲۹	۱۳۹۸/۱۲/۲۹	جریان های نقدی حاصل از فعالیتهای عملیاتی:
میلیون ریال	میلیون ریال	نقد حاصل از عملیات
۳۰۰,۲۱۶	۵۷۷,۳۵۶	پرداخت های نقدی بابت مالیات بر درآمد
(۳۶)	(۳۷)	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های عملیاتی
۳۰۰,۱۸۰	- ۵۷۷,۳۱۹	جریان های نقدی حاصل از فعالیت های سرمایه گذاری:
۱,۱۱۰	۳۶	دریافت های نقدی حاصل از فروش دارایی های ثابت مشهود
(۱,۰۱۱)	(۳۰۵)	پرداخت های نقدی برای خرید دارایی های ثابت مشهود
(۲۰,۰۰۰)	(۱۲۰,۰۰۰)	پرداخت های نقدی برای تحصیل سرمایه گذاری های کوتاه مدت
(۲۰,۰۰۰)	(۱۷۳,۰۰۰)	قرض الحسنہ پرداختی به شرکتهای فرعی
(۲۰۰,۸۹۰)	۷۳,۰۰۰	دریافت های نقدی بابت قرض الحسنہ اعطایی به شرکت های فرعی
۲,۰۵۲	۶,۴۹۶	وجوه پرداختی بابت افزایش سرمایه شرکتهای فرعی
(۴۰۵)	-	دریافت های نقدی حاصل از سود سپرده های بانکی
(۲۱۹,۱۴۴)	(۲۱۳,۷۷۳)	پرداخت های نقدی برای خرید دارایی های نامشهود
۸۱,۰۳۶	۳۶۳,۵۴۶	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های تامین مالی
		جریان های نقدی حاصل از فعالیتهای تامین مالی:
۳۲,۴۴۰	۱۹,۲۹۲	دریافت های نقدی حاصل از افزایش سرمایه
۱۸۵,۱۷۴	۵۰۷,۲۰۹	دریافت های نقدی حاصل از فروش سهام شرکتهای فرعی
.	(۱۸۸,۹۳۵)	پرداختهای نقدی برای تحصیل سرمایه گذاریهای بلندمدت
۲۰,۰۰۰	.	قرض الحسنہ دریافتی از شرکت سرمایه گذاری البرز
.	(۲۰,۰۰۰)	بازپرداخت قرض الحسنہ دریافتی از سرمایه گذاری البرز
(۲۸۴,۶۷۰)	(۶۷۲,۳۷۱)	پرداختهای نقدی بابت سود سهام
(۴۷,۰۵۶)	(۳۵۴,۸۰۵)	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های تامین مالی
۳۳,۹۸۰	۸,۷۴۰	خالص افزایش (کاهش) در موجودی نقد
۸۶۸	۳۴,۸۴۸	مانده موجودی نقد در ابتدای سال
۳۴,۸۴۸	۴۲,۵۸۸	مانده موجودی نقد در پایان سال

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

(۳-۴) اهداف و راهبردهای آتی مدیریت در خصوص ترکیب پرتفوی:

هیئت مدیره برنامه ای برای تغییر با اهمیت ترکیب پرتفوی برای ۱۲ ماه آتی ندارد.

ترکیب پهای تمام شده پرتفوی شرکت:

(ارقام (میلیون ریال)

توضیحات تکمیلی شرکت درخصوص ترکیب سرمایه گذاریها و ذر صورت تغییر از این دلایل تغییر در ترکیب	بهای تمام شده در ۹۸/۱۲/۲۹	بهای تمام شده در ۹۷/۱۲/۲۹	شرح
افزایش بهای تمام شده سرمایه گذاری ها عمدتاً با پلت افزایش سرمایه شرکتها و همچنین خرید و فروش سهام می باشد.	۲,۸۲۹,۸۰۸	۲,۴۴۲,۸۴۴	سرمایه گذاری در سهام بورسی و فرابورسی
	۱۴,۸۲۶	۱۴,۷۹۶	سرمایه گذاری در سهام شرکتهای غیربورسی
	۲,۸۵۴,۶۲۱	۲,۴۵۷,۶۴۰	جمع

(۴-۴) اطلاعات در خصوص سودهای تقسیمی

برنامه شرکت در خصوص تقسیم سود:

(ارقام میلیون ریال)

پیشنهاد هیأت مدیره درخصوص تقسیم سود دوره چاری برای هر سیم	سود سهام مصوب مجموع برای ۱۲۹۷/۱۲/۲۹	سود خالص اصلی برای ۱۲۹۸/۱۲/۲۹	سود سهام پیشنهادی هیئت مدیره برای ۱۲۹۸/۱۲/۲۹	سود انتباشه اصلی در ۱۲۹۸/۱۲/۲۹
۶۶۰	۱,۴۲۲,۲۰۰	۲,۰۴۸,۲۴۸	۱,۸۰۵,۱۰۰	۲,۷۰۶,۳۰۱

برنامه تقسیم سود برای سال ۱۳۹۸ همانند روند سنوات قبل می باشد.

وضعیت سودهای تقسیم شده به شرح جدول زیر می باشد:

(ارقام میلیون ریال)

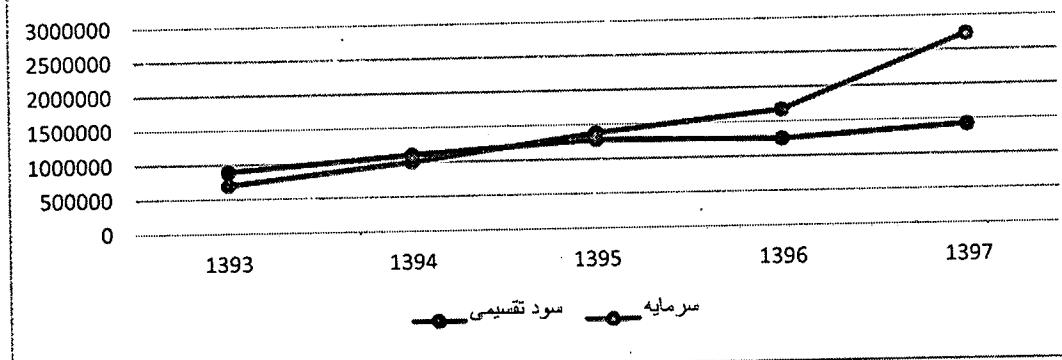
۱۳۹۳	۱۳۹۴	۱۳۹۵	۱۳۹۶	۱۳۹۷	شرح
۱,۲۸۰	۱,۱۰۰	۹۳۰	۷۵۰	۵۲۰	سود تقسیمی هر سهم
۸۹۳,۴۴۰	۱,۱۰۴,۴۰۰	۱,۲۷۸,۷۵۰	۱,۲۵۲,۵۰۰	۱,۴۲۲,۲۰۰	تقسیمی کل
۶۹۸,۰۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۴,۰۰۰,۰۰۰	۱,۳۷۵,۰۰۰,۰۰۰	۱,۶۷۰,۰۰۰,۰۰۰	۲,۷۳۵,۰۰۰,۰۰۰	تعداد سهم

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

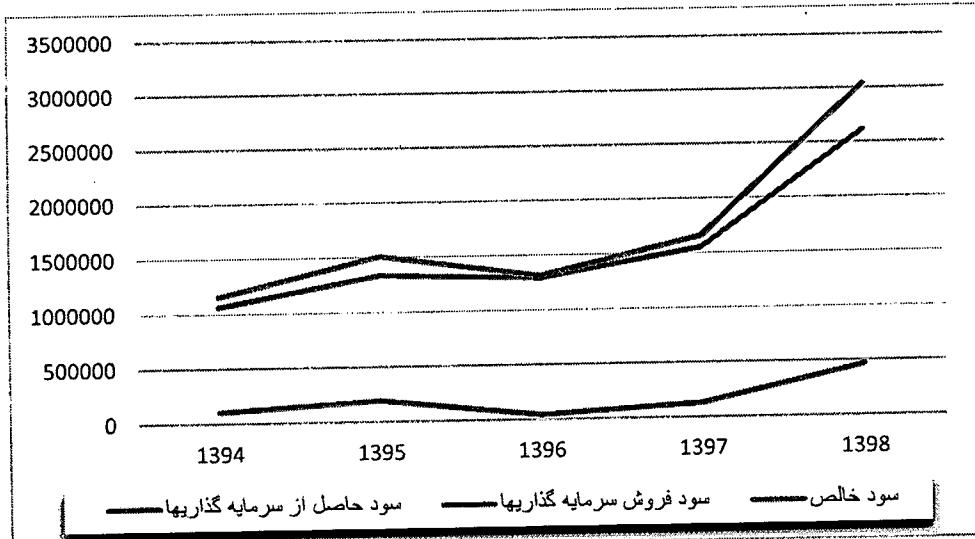
برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

میزان سود تقسیمی نسبت به سرمایه



۴-۵) تصویری ۵ ساله از وضعیت شرکت

۱۳۹۴	۱۳۹۵	۱۳۹۶	۱۳۹۷	۱۳۹۸	شرح
۱,۰۵۹,۷۶۶	۱,۳۲۳,۰۷۹	۱,۲۹۲,۰۱۸	۱,۵۵۰,۵۷۷	۲,۶۱۲,۶۰۵	سود حاصل از سرمایه گذاریها
۱۰۳,۰۹۶	۱۹۰,۵۲۴	۴۲,۳۱۶	۱۳۰,۹۷۶	۴۶۴,۵۴۴	سود فروش سرمایه گذاریها
۱,۱۵۱,۰۹۱	۱,۵۰۶,۹۸۷	۱,۳۱۰,۱۴۴	۱,۶۵۵,۸۸۱	۳,۰۴۸,۲۱۱	سود خالص



برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۴) تشریح برنامه های توسعه شرکت جهت تکمیل طرح های توسعه شرکت اصلی و شرکتهای فرعی وابسته:

دروز پیشرفت فیزیکی برآورده طرح در تاریخ ۹۶/۱۲/۲۹	هزینه های بودجه برداری از تکمیل طرت	تاریخ برآورده بنده برداری از تکمیل طرت	هزینه های بودجه برآورده بنده برداری از تکمیل طرت	نام شرکت (شرکت اصلی با فرعی وابسته)	درصد پیشرفت فیزیکی طرس در تاریخ تاریخ ۹۷/۱۲/۲۹	هزینه های بودجه بنده در تاریخ تاریخ ۹۸/۱۲/۲۹	درصد پیشرفت فیزیکی طرس در تاریخ تاریخ ۹۸/۱۲/۲۹	نام شرکت (شرکت اصلی با فرعی وابسته)
۱۰۰	۱۳۶۸	۱۳۷۰۸۵	۱۰۰	۸۸	۶۰	۱۰۵۱۶	۱۳۶۹۸۳	طرب خانه ساخت ابار طبیعتی
۱۰۰	۱۳۶۸	۱۳۱۵۶۲	۸۵	۲۰	۳۳,۴۲۸	۱۳۱۵۶۲	۱۳۱۵۶۲	توسعه و تجهیز خط مایبات
۱۰۰	۱۳۶۹	۴۰۰۰۰۹	۴۵	۲۶	۱۶۹۱۲۴	۵۰۰۰۰	۵۰۰۰۰	بروژ تجهیز خط تولید جامدات
۱۰۰	۱۳۶۹	۱۱۱	۶۹	۶۹	۳۶۹۱۷	۴۰۰۰	۴۰۰۰	بروژ توسعه بسته بندی
۱۰۰	۱۳۶۹	-	۱۱	۱۱	۷۳۰	۷۳۰	۷۳۰	بازوژ ایساز
۱۰۰	۱۳۶۹	-	۷۲	۷۲	۱۱۱,۸۷۱	۱۸۰۰۰	۱۸۰۰۰	بروژ ایلاز اونلاین
۱۰۰	۱۳۶۹	-	۱۱	۱۱	۷۳۰	۷۳۰	۷۳۰	بروژ تجهیز ساختمان کنترل کیفیت و رستوران
۱۰۰	۱۳۶۹	-	۸۷	۲۱	-	-	-	بروژ جمله تولید و تاسیلات
۱۰۰	۱۳۶۹	-	۵	۵	۱۴۰	۲۰۰	۲۰۰	بروژ ساختهای تولیدی
۷۰	۱۳۶۹	۱۶۰	۷۰	۷۰	۹۵۵	۴۸۳۰۹	۴۸۳۰۹	بازار ساختهای تولیدی
۱۰۰	۱۳۶۹	۱۰۰	۱۰۰	۹۷	-	-	-	احدات ساختمان و تاسیلات تصفیه خانه پدالستی
۱۰۰	۱۳۶۹	۱۰۰	۱۰۰	۵۳	-	-	-	احدات ساختمان و تاسیلات تصفیه خانه صنعتی
۱۰۰	۱۳۶۹	۱۰۰	۶۰	-	۱۶۵۳	۲۰۲۰۰	۲۰۲۰۰	احدات ابار
۱۰۰	۱۳۶۹	۰	۵۰	۰	۱۶۳۱	۸۰۰	۸۰۰	دستگاه مایع ساز
۱۰۰	۱۳۶۹	۰	۰	۰	-	-	-	ارشاد کیفیت محصولات (GMP)

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۷-۴) عملکرد گروه نسبت به دوره مشابه سال گذشته:

شکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام) سودت سود و زبان تلقنی سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹				
تجییت نوسانات	درصد نوسان به دوره مالی مشابه سال قبل	سال ۱۳۹۷	سال ۱۳۹۸	
بدلیل افزایش مقدار و افزایش قیمت مواد اولیه	۴۳	میلیون ریال ۱۱,۵۴۳,۰۶۴	میلیون ریال ۱۶,۴۸۲,۱۶۹	درآمد های عملیاتی
بدلیل افزایش قیمت مواد اولیه	۳۷	(۶,۶۲۲,۴۹۶)	(۹,۰۷۸,۷۲۶)	بهای تمام شده درآمد های عملیاتی
	۵۱	۴,۹۱۰,۵۶۸	۷,۴۰۳,۴۲۴	سود تا خالص
	(۲۶)	(۷۷۷,۱۸۸)	(۵۷۲,۶۷۳)	هزینه های فروش ، اداری و عمومی
	(۱۰۰)	(۶۷,۲۴۷)	۰	هزینه کاهش ارزش دریافتی ها
بدلیل کاهش سود ناشی از تسعیر ارز و کاهش سود سپرده بانکی	(۸۳)	۶۲۶,۷۰۱	۱۰۴,۶۲۱	سایر درآمد ها
	۱۴	(۲۶۱,۵۵۶)	(۲۹۷,۹۸۹)	سایر هزینه ها
	۵۰	۴,۴۳۱,۲۷۸	۶,۶۳۷,۲۹۲	سود عملیاتی
	۲۵	(۱,۳۳۰,۸۲۱)	(۱,۶۶۰,۲۵۰)	هزینه های مالی
افزایش فروش سهام و جریمه دریافت تأخیر مطالبات پخش رسا	۲۲۲	۳۵۰,۴۵۴	۱,۱۲۹,۷۵۰	سایر درآمد ها و هزینه های غیرعملیاتی
	۷۷	۳,۴۵۰,۹۰۱	۶,۱۰۶,۸۹۲	سود قبل از احتساب سهم گروه از سود شرکت وابسته
	(۱۳۹)	(۱۸۹,۰۱۵)	۷۴,۰۵۶	سهم گروه از سود شرکت وابسته - شرکت پختن البرز
	۹۰	۳,۲۶۱,۳۸۶	۶,۱۸۰,۹۴۸	سود عملیات قبل از مالیات
	۷۹	(۶۶۲,۰۳۶)	(۱,۱۸۳,۱۶۲)	هزینه مالیات بر درآمد
	(۴۴)	(۷۱,۱۲۸)	(۴۰,۰۳۷)	سال جاری
	۹۶	۲,۵۲۸,۲۲۲	۴,۹۵۷,۷۴۹	سال های قبل
				سود خالص

۸-۴) در راستای رعایت الزامات دستورالعمل حاکمیت شرکتی مصوب سازمان بورس و اوراق بهادر، سازوکار های ذیل در شرکت های

گروه پیش بینی گردیده و در حال اجرا می باشد :

. رعایت مفاد دستورالعمل فوق الذکر در خصوص عضویت یک عضو غیر موظف دارای تحصیلات مالی و تجربه مرتبط در هیات

مدیریه شرکت.

. تدوین و پیاده سازی منشور اخلاق سازمانی در شرکت

. اتخاذ رویه های مناسب در چارچوب قوانین و مقررات در راستای رعایت یکسان حقوق کلیه سهامداران از جمله حضور و اعمال حق رای در مجتمع عمومی صاحبان سهام، دسترسی به اطلاعات به موقع و قابل انکای شرکت، سهمیم بودن در منافع شرکت، پرداخت به موقع سود سهام، تملک و ثبت مالکیت سهام و ...

. رعایت قوانین و مقررات سازمان بورس و اوراق بهادار در خصوص معاملات با اشخاص وایسته به شکلی که از کنترل مناسب تضاد منافع اطمینان حاصل شود و از منافع شرکت و سهامداران حفاظت کند.

. استقرار سازوکار های کنترل داخلی اثربخش به منظور اطمینان بخشی معقول از حفاظت دارایی و منابع شرکت در برابر اتفاق، تقلب و سوءاستفاده، تحقق کارایی و اثربخشی عملیات شرکت، کیفیت گزارشگری مالی و غیرمالی و رعایت قوانین و مقررات از طریق تدوین آبین نامه ها و دستورالعمل ها و نظارت بر اجرای آنها.

. تشکیل واحد حسابرسی داخلی مطابق با ضوابط و مقررات سازمان بورس و اوراق بهادار.

. بررسی سالانه سیستم کنترل های داخلی توسط هیات مدیره و درج و افشا نتایج آن در گزارشی تحت عنوان گزارش کنترل های داخلی

. رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص تعیین مبنای حقوق و مزایای اعضای هیات مدیره و مدیران ارشد اجرایی متناسب با عملکرد آنها و نیز ممنوعیت مقرر نمودن اعضای هیات مدیره برای سمت خود به عنوان عضو هیات مدیره، وجودی تحت عنوان پاداش و یا سایر عناوین غیر از آنچه در مجتمع عمومی صاحبان سهام تعیین شده.

. رعایت مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص وظایف غیرقابل تفویض هیات مدیره

. تشکیل کمیته حسابرسی در سوابع قبل تحت نظر هیات مدیره

. نظارت بر عملکرد کمیته حسابرسی توسط هیات مدیره

. تشکیل کمیته انتصابات مطابق ضوابط تحت نظر هیات مدیره

. نظارت بر عملکرد کمیته انتصابات توسط هیات مدیره

. استقرار فرآیندهای لازم در خصوص ارزیابی هر ساله اثربخشی کمیته حسابرسی و سایر کمیته های تخصصی هیات مدیره

رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص اینکه رئیس هیات مدیره همزمان، مدیرعامل شرکت نباشد.

. تهیه و تصویب منشور هیات مدیره شامل وظایف، اختیارات و مسئولیت های رئیس هیات مدیره، مدیرعامل و سایر اعضای هیات مدیره، نحوه تنظیم دستور جلسات هیات مدیره و نحوه تصمیم گیری و تصویب آن.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

. تشکیل دبیرخانه هیات مدیره طبق ضوابط دستورالعمل که مستولیت هماهنگی و مستندسازی جلسات هیات مدیره ، جمع آوری اطلاعات مورد نیاز و پیگیری انجام امور کارشناسی مورد درخواست اعضای هیات مدیره و اطمینان بخشی از انجام تکاليف قانونی هیات مدیره را بر عهده داشته باشد.

. تهیه و تصویب منشور دبیرخانه هیات مدیره

. تشکیل جلسات هیات مدیره حداقل یک بار در ماه

. تصویب ترتیب و تاریخ برگزاری جلسات هیات مدیره در اولین جلسه هیات مدیره برای دوره های ۱۲ ماهه

. رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص تشکیل مجتمع و اعمال حق رای

. انتشار کلیه گزارش ها طبق قوانین و مقررات از جمله صورتهای مالی سالانه، گزارش تفسیری مدیریت، گزارش فعالیت هیات

مدیره، گزارش کنترلهای داخلی و گزارش حسابرس مستقل و بازرس قانونی و... در موعد مقرر از طریق پایگاه اینترنتی شرکت

. تعیین زمان بندی پرداخت سود سهام به گونه ای که سود سهامداران دارای سهام کنترلی ، پیش از سایر سهامداران پرداخت نشود.

. حضور مدیرعامل، اعضای هیات مدیره و رئیس کمیته حسابرسی در مجتمع عمومی شرکت و نیز حضور بالاترین مقام مالی شرکت در صورتی که تصویب صورتهای مالی در دستور جلسه باشد.

. اتخاذ تصمیمات لازم در خصوص موارد مندرج در گزارش حسابرس مستقل و بازرس قانونی و انعکاس در صورت جلسات مجتمع

. تعیین حق حضور اعضای غیر موظف هیات مدیره و پاداش هر یک از اعضای هیات مدیره در مجتمع عمومی صاحبان سهام

. ایجاد فرصت کافی و معقول به منظور پرسش و پاسخ سهامداران و هیات مدیره در جلسات مجتمع عمومی

. افشا اطلاعات بالهمیتی از قبیل نام، مشخصات کامل، تحصیلات، تجارب و مدارک حرفه ای اعضای هیات مدیره و مدیرعامل،

کمیته های تخصصی هیات مدیره و اعضای آنها، موظف یا غیر موظف بودن آنان، مستقل بودن آنان، میزان مالکیت سهام آنان

در شرکت و رویه های حاکمیت شرکتی و ساختار آن در پایگاه اینترنتی شرکت.

شرکت گروه دارویی سبعان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۸/۱۲/۲۹

گزارش تفسیری مدیریت در تاریخ ۱۴۰۹/۰۴/۱۱ به تأیید هیئت مدیره رسیده است.

نام و نام خانوادگی	نماينده	سمت
--------------------	---------	-----

رئیس هیئت مدیره

سبحان دارو (سهامی عام)

غلامرضا حیدری کرد زنگنه

نائب رئیس هیئت مدیره

سرمایه گذاری اعتلا البرز (سهامی عام)

سید مهدی رضوی

عضو هیئت مدیره

البرزدارو (سهامی عام)

علی فلاح پور

سید مهدی ناصری
مدیر عامل و عضو هیئت مدیره

سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)

سید مهدی ناصری

عضو هیئت مدیره

موسسه صندوق بیمه اجتماعی روستائیان و عشایر